

apel Bülten

OCAK / JANUARY 2020

SAYI: 7

www.betakimya.com.tr

BETA KİMYA
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

**DOPDOLU
BİR YILI**

D A H A

geride bıraktık

**HOŞGELDİN
2020**

İKMİB'den Haberler



Çin Uluslararası İthalat Fuarı'na, İKMİB tarafından Türk firmalarının Milli Katılım Organizasyonu düzenlendi.

Sayfa 4

Fuar: Intermob 2019



Beta Kimya A.Ş. Intermob 2019'da yeni ürünleriyle göz doldurdu.

Sayfa 10-11

Genel Bakış: Üretim



Takım Çalışması ve Verimliliğin Arttırılması

Sayfa 17

04-05 İKMİB ÇALIŞMALARI



Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Adil Pelister'in İKMİB çalışmalarından kısa kısa.

06 YURTDIŞI BAYİ RÖPORTAJI

Yurtdışı bayimiz, SAPCI EXIM INC.'den Akıncan Şapcı ile bir röportaj gerçekleştirdik.



07 YURTIÇİ BAYİ RÖPORTAJI



Yurtiçi bayimiz, İkmal Teknik'ten Sitki Öztuna'nın ofisine konuk olduk.

08-09 İNSAN KAYNAKLARI

Beta Kimya A.Ş. çalışanlarına uygulamalı yangın eğitimi verildi.



10-11 INTERMOB 2019



Beta Kimya A.Ş. Intermob 2019'da yeni ürünleriyle göz doldurdu.

12-13 TEKNİK PAZARLAMA

Pazarlama ve İş Geliştirme Departmanımız "SAHA"nın nabzını tutmaya devam ediyor.



14 RÖPORTAJ: MÜNİR METİN



Beta Kimya ailesinin emektarı Münir Metin'in gözünden Beta Kimya'yı dinledik.

16 GENEL BAKIŞ: YURTIÇİ SATIŞ



2020 Yılı Satış Hedeflerimiz.

17 GENEL BAKIŞ: ÜRETİM

Takım Çalışması ve Verimliliğin Arttırılması.



18 THE BIG5 SHOW DUBAİ



The Big5 Show Dubai'de Beta Kimya rüzgarı esti.

20-21 KATILACAĞIMIZ FUARLAR



Yurtiçi ve yurtdışında çeşitli fuarlarda yerimizi aldık.

apel Bülten

İmtiyaz Sahibi

Beta Kimya San. ve Tic. A.Ş. adına Cihat Sayacı

Genel Yayın Yönetmeni

Aykut Engin

Yayın Kurulu

Hülya Karakuş

Sadettin Ay

Yalçın Yaşar

Editör

Soner Özbuğa

İçerik ve Dizgi

Serhat Zengin

Grafik Tasarım

Ergin Solmazsoy



Değerli Beta Kimya A.Ş. Ailesi,

Türkiye'nin en köklü ve yenilikçi kimya şirketlerinden biri olarak, her zaman olduğu gibi yine hedeflerimize ulaşmayı başardığımız güzel bir yılı daha geride bıraktık. Ülke ekonomimizin zor koşullardan geçtiği bir dönemi yaşarken, üretmekten ve işimize yatırım yapmaktan asla geri adım atmamanın haklı gururunu yaşıyoruz. Kıymetli iş ortaklarımız, farklı uzmanlık alanlarındaki paydaşlarımız ve tüm çalışma arkadaşlarımızla birlikte, 2019 yılında da önemli bir büyümeye imza attık.

BETA Kimya A.Ş. olarak yapı kimyasalları, yapıştırıcılar ve teknik aerosoller kategorilerindeki 100'den fazla ürünümüzle, iç pazarda yüzde 20'ye yakın bir büyüme yakaladık. Küresel ticarete, Türk kimya sektörünün bayrak taşıyıcı firmaları arasında yer alırken, ihracatta yüzde 35 civarı çarpıcı bir büyüme gerçekleştirdik. Özellikle son üç yıldır ortalama yüzde 30 civarı bir büyüme gerçekleştirirken, 2019 yılında bu ivmeyi bir adım daha öteye taşıdık.

2019 yılında, ihracat yaptığımız ülkeler arasına Amerika'dan Afrika'ya kadar toplam 12 yeni ülke daha ekledik ve ihracat yaptığımız toplam ülke sayısını 65'e yükselttik. Özellikle belli başlı Kuzey Afrika ülkelerinde olduğu gibi bölgesinin yükselen yıldızı olan

Orta Afrika ülkelerinde de çok hızlı bir yükseliş gösterdik.

Sene başında piyasaya sunduğumuz yeni teknik aerosol ürünlerimiz ve hızlı yapıştırıcılarımızla beklentilerimizin üzerine çıkarak, oldukça pozitif bir satış performansına eriştik. İç pazar ve ihracatta, teknik aerosol ile yeni tip hızlı yapıştırıcılar ürünlerimizle adet ve ciro bazında hedefimizin iki katı üzerinde bir performans ile yeni hedeflerimizin de önünü açmış olduk.

Ar-Ge ve inovasyondan aldığımız güçle, sektörümüz için iyi bir referans olarak gördüğümüz 2017 yılındaki pozitif havayı yeniden yakaladık. 2019 yılında 24 yeni ürün lansmanı gerçekleştirdik. Otomotivden yapı sektörüne, mobilyadan tekstile kadar pek çok alana hitap eden yenilikçi ürünlerimizle, pazardaki rekabet gücümüzü bir üst lige taşıdık.

Bu noktada, yurt içi ve yurt dışında katıldığımız fuarlarda, sektör profesyonellerinin takdirini topladık. Dubai BIG 5, Kenya BIG 5 ve Intermob gibi katıldığımız sektörel fuarlarda, yeni ürünlerimizden aldığımız güçle birlikte çok önemli satış bağlantıları gerçekleştirdik.

Geride bıraktığımız yıl içinde yapı sektörü için vazgeçilmez bir ürün olarak gördüğümüz APEL Yangına Dayanımlı PU Köpük, otomotiv sektörüne yönelik yeni Autobond, yine inşaat sektöründe adından söz ettirecek Stonebond gibi birçok inovatif ürünle fark yaratmayı başardık. Dolayısıyla Ar-Ge merkezimizi adeta bir dünya mutfağı olarak görüyor ve ürün geliştirme alanındaki yatırımlarımızı sürdürüyoruz. 2020 yılında da, yüksek katma değerli ve müşterilerimizin ihtiyacına en üst kalitede yanıt veren yenilikçi ürünlerimizi piyasaya sunmaya devam edeceğiz. Çalışmalarına devam ettiğimiz birbirinden farklı ürün projeleri için şimdiden büyük bir heyecan içindeyiz.

Beta Kimya A.Ş., 33 yıldır daima en iyisini üretmeye odaklanan ve

sektöre yön veren yeniliklere imza atan, son yıllarda ise ihracattaki atılımlarıyla dünya kimya pazarında ülkemiz için değer teşkil eden bir kurum yapısına sahip. Yeni yılda, bu vizyonu en üst seviyeye taşıyacak ve küresel hedeflere yoğunlaşan stratejik bir döneme adım atacağız. Yurt içindeki gücümüzü, bilinirliğimizi, marka sadakatimizi dünyanın en büyük ticaret pazarlarında da aynı şekilde sergilemek için var gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz.

GEBKİM'de hayata geçireceğimizi üretim tesisi yatırımında da, projelendirme çalışmalarımızın sonuna gelmiş durumdayız. Ortadoğu ve Doğu Avrupa'nın en büyük yapıştırıcı ve tutkal üretim tesisini hayata geçirerek, sadece şirketimiz için değil, ülkemiz ve sektörümüz için de son derece büyük öneme sahip olacak dev bir fabrikanın temellerini atacağız. Yeni üretim tesisimizi 2020 yılı sonuna kadar devreye almayı hedefliyoruz. Stratejik adımlarla bugünden geleceği kurgularken, yeni fabrikamız da en önemli hamlelerimizden biri olacak, BETA Kimya A.Ş.'ye güç katacak.

Biz büyük bir aileyiz ve iş ortaklarımızdan çalışanlarımıza kadar çok uyumlu bir takımız. Sizlerden aldığımız güç ve işimize duyduğumuz inançla yeni hedeflere, yeni başarılarla doğru yol almayı sürdüreceğiz.

Birlikte başarmanın ne kadar kıymetli bir kazanım olduğunun bilinciyle, 2020 yılının da yine hep beraber büyüyeceğimiz bir dönem olmasını ümit ediyoruz.

Yeni yılın tüm iş ortaklarımıza ve çalışanlarımıza sağlık, mutluluk, bereket ve huzur getirmesini diliyorum.

Saygılarımla.

Cihat Sayacı

Beta Kimya A.Ş. Genel Müdürü

ÇİN ULUSLARARASI İTHALAT FUARI



Bu yıl ikincisi gerçekleştirilen Çin Uluslararası İthalat Fuarı'na, İKMİB tarafından Türk firmalarının Milli Katılım Organizasyonu düzenlendi.

Mado, Vestel, Arzum, Akxa Jenaratör, Kütahya Porselen, Çalık İnşaat, Cemsan, Altıparmak, Aydın Kuruyemiş, ETİ Soda, Festival Halı, Kopaş Kozmetik, Garantiplast ve Nuve gibi her biri alanında lider olan 54 firma ile Türkiye'den Çin'e adeta çıkarma yapıldı.

Bu yıl ağırlıklı olarak gıda sektöründen katılım sağlayan firmalarımız, toplam 1632 metrekarelik bir stand alanında Türk ürünlerini sergileyerek, Çinli katılımcılar tarafından büyük ilgi gördü.

Türk ihracatçısının imza attığı küresel başarıları, Çin pazarına yerinde tanıtmak için etkili bir tanıtım faaliyeti yürütüldü. Fuarın en önemli tarafının, ülkemizi başarılı bir şekilde temsil etmek ve Türk ürünlerini tanıtmak olduğunu dile getiren İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, Çin Uluslararası İthalat Fuarı'na katılımlarından dolayı T.C. Ticaret Bakan Yardımcısı Gonca Yılmaz Batur ve misafirperverlikleri için T.C. Pekin Büyükelçisi Emin Önen'e teşekkürlerini sundu.

Çin Ticaret Bakan Yardımcısı Li Chenggang'ı da Türkiye standında ağırlayan Pelister, kendisine ülkemiz, kültürümüz ve Türk ürünleri hakkında önemli bilgiler aktardı.

YEŞİL PASAPORTTA İHRACAT İNDİRİMİ

Yeşil Pasaport alabilmek için ihracatçılarımızın gerçekleştirmesi gereken 1 milyon dolarlık limit, Cumhurbaşkanlığı Kararı ile 500 bin dolara indirildi.

İKMİB seçimlerinde söz verildiği gibi 1 milyon dolar ihracat limitinin aşağıya çekilmesi vaadinin gerçekleştirilmesi için çok çalıştıklarını belirten İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, Türk ihracatçısına daima destek olan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan başta olmak üzere, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve TİM Başkanı İsmail Güllü ile emeği geçen tüm yetkililere teşekkür etti.



İHRACAT ANA PLANI

İhracat Ana Planı'nda belirlenen 5 hedef sektörden biri olan kimya sektörünün yol haritasını belirlemek üzere, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'ın Başkanlığında, TİM Başkanı İsmail Gülle'nin katılımlarıyla Kimya Sektörü Stratejisi Çalıştayı gerçekleştirildi.

Ticaret Bakanlığı'nın ev sahipliği ve İKMİB koordinasyonu ile düzenlenen çalıştay kapsamında, Ticaret Bakanlığı, TİM, İKMİB temsilcileri, STK'lar ve ilgili diğer paydaş temsilcileri ile birlikte gerçekleştirilerek, ihracatımızın artması ve ekonomimizin büyümesi için gerekli olan strateji müzakere edildi.



İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve eşi Emine Erdoğan'ın ev sahipliğinde, Cumhuriyetimizin 96. yılı vesilesiyle Beştepe Millet Kongre ve Kültür Merkezi'nde düzenlenen resepsiyona katıldı. Barış Pınarı Harekatı bölgesi dahil, ülkemizin dört bir yanında görev başında olan askerlerimizle yapılan canlı bağlantılar esnasında duygu dolu anlar yaşandı.

DESIGN WEEK TURKEY

İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, "Design Week Turkey" etkinlikleri kapsamında; İKMİB, İDDMİB ve TET ortaklığında düzenlenen "İMMİB 15. Endüstriyel Tasarım Yarışması Ödül Töreni"ne katıldı.

Bu yıl yarışmaya tüm kategorilerde toplam 316 proje başvurdu.

Adil Pelister, "Tasarım; mühendisliktir, mimarlıktır, fikirdir, sanattır. Eserleri ile insan hayatına dokunan tüm tasarımcılarımızı gönülden kutluyorum." dedi.



BASINDA İKMİB

Bloomberg HT'de Ali Çağatay'ın sunduğu Ana Haber Bülteni'ne konuk olan Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Adil Pelister, Çin İthalat Fuarı'na Türk firmalarının yaptığı başarılı çıkarma hakkında değerlendirmelerde bulundu.



Merhabalar, öncelikle röportaj teklifimizi kabul ettiğiniz için teşekkür ederiz. Sizi ve firmanızı tanıyarak başlayalım.

Öncelikle firmamıza bu fırsatı verdiğiniz için teşekkür ederim. 2016 yılında Kanada'da kurulan firmamız, ağaç ve orman ürünleri sektöründe faaliyet gösteriyor. Aynı zamanda yatak ve mobilya sektörünün öncü firmalarının da Kanada'daki mağazacılık ve temsilciliğini yapmaktayız. Ağırlıklı olarak orman ve ağaç ürünlerine yönelmiş olsak da; değerli Türk firmalarının destekleri ile iki farklı iş kolundaki faaliyetlerimizi aktif şekilde sürdürüyoruz.

Beta Kimya A.Ş. ile ne kadar süredir çalışmaktasınız, bu süreç ne zaman başladı?

Beta Kimya ile geçen seneden beri birlikte çalışıyoruz. Bu yıl içinde de, Kanada'daki ikinci fuar katılımımızı gerçekleştirdik. Aynı sektörde yer aldığımız, güçlü Türk firmalarını da arkamıza alarak ilerliyoruz. Önümüzdeki dönemde Beta Kimya ile daha

Önümüzdeki dönemde Beta Kimya ile daha büyük başarılarla imza atacağımıza inanıyoruz.

büyük başarılarla imza atacağımıza inanıyoruz.

Beta Kimya A.Ş.'den beklentileriniz nelerdir?

Kanada zor bir pazar dersek yanlış olmaz. Aslında zorluktan ziyade alışılmıőın dışında diye nitelendirebiliriz. Özellikle Doğu Avrupa'dan ve Türk firmalarının çalıştığı diğer pazarlardan daha farklı bir pazar. Dolayısıyla zor olarak algılanıyor. Sadece pazarın gereksinimlerini ve beklentilerini iyi görüp, bu doğrultuda ilerlemek gerekiyor.

Beta Kimya'dan, Kanada pazarı için beklentilerimizi şöyle açıklayabiliriz. Öncelikle Kanada, her şeyi kağıt üzerinde görmek isteyen ve bütün iş ilişkilerinin anlaşma ve sözleşmelerle yapıldığı bir yer. Olası risklerin, birbirinden farklı satıcı veya dağıtıcı firmalara bölüştürdüğü bir sistem bulunuyor. Örneğin; sertifikasyon konusunda Beta Kimya'dan destek bekliyoruz. Avrupa'da kabul edilen bir çok sertifikasyon modeli, burada da kabul ediliyor. Ancak bunlara ek olarak Kanada'da istenen farklı sertifikalar da var. Bu sertifikaların alınması bizim açımızdan son derece önemli.

Kanada'da pazarlama aktiviteleri de çok ciddi bir öneme sahip. Gerçekten yoğun ilgi ve istek bekleyen bir pazar olduğu için, çalıştığımız tüm yabancı firmaların da iş yapış şekillerini ve ürünlerini Kanada pazarına adapte edebilmeleri için belirli bir süreç gerekiyor. Burada önemli olan ise; birlikte çalışarak adaptasyon sürecini sağlıklı bir şekilde aşmak olacak.

Beta Kimya A.Ş. ürünlerini kullanan son tüketicilerden aldığınız geri bildirimler oluyor mu? Bizimle paylaşabilir misiniz?

Öncelikle bütün müşterilerimize ürünler ulaştırılıp, kendileri tarafından test edildi. Genel olarak Beta Kimya ürünlerine ilgi ve beğenileri son derece yüksek. Özellikle ürün gamının çok geniş ve işlevsel olması da müşterilerin beğenisini topluyor. Şu ana kadar ürünlerle ilgili hiçbir olumsuz bir geri dönüş almadık. Müşterilerimizden gayet olumlu yorumlar aldık. Kanada pazarına tam uyumluluk gerektiren bazı ürünlerin hızla adapte olmasıyla birlikte, özellikle ağaç sektörüne hitap eden geniş bir ürün gamını piyasaya sunmuş olacağız.

Son olarak Beta Kimya A.Ş.'ye iletmek istediğiniz, söylemek istediğiniz bir konu var mıdır?

Beta Kimya ailesine, bu kıymetli iş birliği için bir kez daha teşekkür ediyoruz. Bu aile içindeki tüm profesyoneller, her biri çok değerli insanlar. Biz hep birlikte çok güzel bir çalışma atmosferi yakaladık.

Beta Kimya'da oldukça yüksek bir sinerji ve bir o kadar da büyük bir ilgi var. Her türlü desteği en kısa zamanda alıyoruz ve bu durumdan çok memnunuz. İkinci fuarımızı gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Bu fuar sonrasında, hızla yeni çalışmalarımıza başlayarak, Beta Kimya ve Mitreapel'in Kanada Pazarındaki marka algısını ve bilinirliğini en üst seviyeye taşıyacağımıza eminiz.





Merhaba, öncelikle röportaj teklifimizi kabul ettiğiniz için teşekkür ederiz. Bizlere biraz kendinizden ve firmanızdan bahsedermisiniz?

Öncelikle Apel Bülten'de firmamıza yer verdiğiniz için teşekkür ederim. Firmamız, 1967 yılında Ankara-Ulus'ta 25 m²'lik bir alanda ilk satışına başladı. Babam rahmetli Mahir Öztuna'nın kurduğu İkmal Teknik, 1981 yılında Ostim Sanayi Sitesi'nde 2. şubesini açarak faaliyet hayatını geliştirdi ve ilerletti. 80'lerin sonunda birkaç dükkandan ibaret olan Ostim Sanayi Sitesi, 90'ların sonuna gelindiğinde hatırı sayılır bir üretim hacmine ulaştı ve biz de bu ivmeyle 1997 yılında firmamızı, Türkiye'nin ilk endüstriyel market mağazası görünümüne kavuşturduk. 1997'den bu yana hırdavatçılığın kalitesini yükselten bir anlayışla, 1 merkez, 2 şube ve depolarımız ile toplam 8000 m² alan, 88.000 çeşit ürün ve 50'den fazla çalışan ile müşterilerimize hizmet vermeye devam ediyoruz.

Müşterilerim artık ürünlerinize alıştı ve personelimizin desteği olmadan gerçekleşen raftan satışlarımız oldukça hızlandı.

Beta Kimya A.Ş. ile ne kadar süredir çalışmaktasınız, bu süreç ne zaman başladı?

Yaklaşık bir buçuk yıldır Beta Kimya ürünlerini satıyoruz. Bu süreç; 20 yıldan fazla bir süredir sektörden tanıdığım ve çalıştığı firmaların da bayiliğini yaptığım Volkan Küreksiz kardeşimle başlamıştır.

Beta Kimya A.Ş.'den beklentileriniz nelerdir?

Bayisi olduktan sonra ürünlerini daha yakından tanıdığım ve sattığım Beta Kimya'nın, tesislerini bir çatı altında toplamaya hazırlandığını ve Türkiye'nin sayılı kimya fabrikaları arasında olacağını duydum. Bu hedefin en kısa sürede gerçekleşmesini, yerli ve milli sanayiye destekleyen Ostim Osb 2. Başkanı olarak canı gönülden istiyorum ve destekliyorum. Beta Kimya'nın Türkiye'deki başarılarını, tüm dünya ülkelerinde de görmek beni çok mutlu edecektir.

Bugüne kadar yapılan çalışmalarınızı yeterli buluyor musunuz? Bizlere neler önermek istersiniz?

Intermob 2019 Fuarı'nda standınızı ziyaret ettim. Bu büyük organizasyona her yıl katılmanız son derece önemli. Öte yandan, sizin ölçeğinizdeki diğer üretici ve global firmaların yaptığı gibi bayilerinizle birlikte gerçekleştirdiğiniz organizasyonlarınızın sayısının artırılmasını tavsiye ederim.

Beta Kimya A.Ş. ürünlerini kullanan son tüketicilerden aldığınız geri bildirimler oluyor mu? Bizimle paylaşabilir misiniz?

Müşterilerimiz artık ürünlerinize alıştı ve personelimizin desteği olmadan gerçekleşen raftan satışlarımız oldukça hızlandı. Herhangi bir kötü ya da olumsuz geri bildirim de almadık. Ben sanayici kimliğimin yanı sıra bir koleksiyonerim. Merkez mağazamızda, müşterilerime ve misafirlerimin beğenisine sunduğum yüzlerce koleksiyon parçam var. Ayrıca bu hobimi bilen dostlarım da ziyaretlerinde sağolsunlar katkıda bulunurlar. Bu gelen hediyeleri de diğer parçaların yanına sabitleyebilmek için Mitreapel ürününüzü aktivatörüyle birlikte bizzat kullandım. Yapıştırma hızı ve gücünü takdir ederken, bir başka özelliğini daha keşfettim. Sıvı ürünü kullanıp kapağını kapatıp bir süre sonra kullanmak için açtığımda diğer markalar gibi tıkanmadığını ve akışkanlığını koruduğuna şahit oldum. Dolayısıyla sizi bir kez daha takdir ettim.

Son olarak Beta Kimya A.Ş.'ye iletmek istediğiniz, söylemek istediğiniz bir konu var mıdır?

Türkiye'nin içinde bulunduğu ekonomik ortamda, sektörden kazandığını yine kendi sektörüne, istihdama ve üretime yatırmalarını canı gönülden tebrik ediyor ve başarılarınızın devamını diliyorum.



BETA KİMYA A.Ş. ÇALIŞANLARINA UYGULAMALI YANGIN EĞİTİMİ VERİLDİ



Beta Kimya A.Ş. olarak, 02 Aralık 2019'da İş Güvenliği/Çevre Birimi tarafından düzenlenen uygulamalı yangın eğitimi başarıyla tamamlandı.

Yapılan eğitimlerle olası yangın riskinin olduğu alanlarda çalışma yapan kişilerin, güvenli çalışma yöntemlerini ve iş ekipmanlarını etkin bir şekilde kullanabilme becerileri kazandırılmıştır.

Katılım sağlayan personelimize ve eğitime destek veren İTÜ Denizcilik Fakültesi'ne teşekkür ederiz.



KİTAP BAĞIŞI KAMPANYASI

Şirketimiz bünyesinde Sosyalik önderliğinde organize edilen "Kitap Bağışı" kampanyası yoğun ilgi gördü.

Yaş ve belli bir tema belirlenmezken, 7'den 70'e A'dan Z'ye her türlü kitabın bağışlandığı kampanyada toplanan kitaplar kendi içlerinde konu ve yaş gruplarına göre tasnif edilerek ihtiyaç sahibi okullara ve köy kütüphanelerine teslim edildi.

PATENT EĞİTİMİ

17 Aralık 2019 tarihinde Ar-Ge ekibimizin organizasyonunda Patent Okur yazarlığı Araştırma Eğitimi gerçekleştirildi.

Fikri Haklar, Buluş ve Patent Kavramı, Patent ve Faydalı Model Tescil Süreçleri, Hukuki Kavramlar, Patent Verileri, Patent Okuryazarlığı ve Patent Araştırma Uygulamalarının interaktif olarak işlendiği eğitimde şirketimizin Tedarik Zinciri ile Satış ve Pazarlama Direktörüklerimizden çalışma arkadaşlarımız katıldı.



KVKK EĞİTİMİ

Beta Kimya San. ve Tic. A.Ş., kişisel verilerin işlenmesinde, başta özel hayatın gizliliği olmak üzere kişilerin temel hak ve özgürlüklerini korumak ve kişisel verileri işleyen gerçek ve tüzel kişilerin yükümlülükleri ile uyacakları usul ve esasları düzenlemek ve uygulamada devamlılığını sağlayabilmek amacıyla, İnsan Kaynakları ve Destek Birimler Direktörlüğü olarak önemli çalışmalara imza atmış ve sahip olduğu ISO 9001, 14001, 10002, 18001 ve 27001 sertifikasyonları ile beraber birçok denetim sürecini başarıyla atlatmıştır. Şirketimiz, bütün çalışanlarımıza envanter eğitimi ve farkındalık eğitimleri gerçekleştirmekte olup, 2020 yılı içerisinde aktif bir şekilde faaliyetlerini yürütecek, tüm departmanların temsilcilerinden oluşacak bir KVKK kurulu oluşturmakta ve çalışanlarımızın gelişimlerine destek vermektedir.



MASA TENİSİ TURNUVASI

Dört üretim tesisimizin ikisinin yer aldığı Tuzla Birlik Organize Sanayi Sitesi Yönetimi tarafından düzenlenen "BOSB Şirketler Arası Masa Tenisi Turnuvası", Aralık 2019 tarihinde büyük bir ilgi ve coşkuyla gerçekleştirildi. Organize sanayi sitesi içerisindeki gözde 9 şirket ve 26 yarışmacının katılımıyla gerçekleştirilen turnuvada, Beta Kimya San. ve Tic. A.Ş., şirketler arası 2.lık derecesini kazanırken, Üretim Formeni ünvanındaki çalışanımız Sn. İsmail Yakıncan, zorlu mücadeleler sonucunda turnuvanın 3.'lük kupasına sahip olmaya hak kazanmıştır. Çalışanımızı, göstermiş olduğu başarıdan ötürü tebrik ederiz.



BETA KİMYA A.Ş.

İNTERMOB'DA GÖZ DOLDURDU

Kimya sektörünün lider üreticilerinden BETA Kimya A.Ş. yeni ürün lansmanları ile INTERMOB Fuarı'nın gözdesi oldu. Bu yıl da, iç pazar ve ihracata özel olarak hazırlanan iki ayrı standta sektör profesyonelleriyle buluşan BETA Kimya A.Ş., APEL Yangına Dayanımlı PU Köpük ile Mitreapel'in yeni üyeleri Stonebond, Autobond ve Debonder ürünleriyle dikkatleri üzerine çekti.

Türkiye'nin en büyük yapıştırıcı ve tutkal üreticilerinden BETA Kimya A.Ş., mobilya, ahşap ve orman ürünleri endüstrisine yönelik akılcı ürünleriyle INTERMOB fuarında büyük beğeni topladı. BETA Kimya ailesinin yeni üyesi APEL Yangına Dayanımlı PU Köpük ürününün ilk kez vitrine çıktığı fuarda APEL ve Mitreapel markaları altındaki inovatif ürünler, yerli ve yabancı katılımcılar tarafından yoğun ilgi gördü.



APEL PF380 ile yangına geçit yok

Yeni yangına dayanımlı PU Köpük APEL PF380, kapı ve pencere kasalarından, boşluk doldurma ve izolasyona kadar geniş bir kullanım alanına sahip. TSE 13501 standartlarına göre E sınıfı yanmazlık sertifikalı ve DIN EN 4102 standartlarını

karşılayan B2 sınıfı tek komponentli bir poliüretan köpük olan APEL PF380, yangına dayanımlı formülü sayesinde tüm yaşam alanlarına güven katıyor.

Otel, hastane, okul, kampüs vb. hizmet binalarının kapı, pencere ve yangın çıkış kapılarının montajında kullanılabilen APEL PF 380, olası bir yanma esnasında kendili-

ğinden sönebiliyor. APEL Yangına Dayanımlı PU Köpük, kapılardan pencere kasalarına kadar tüm doğramaların sabitlenmesinde, boşlukların doldurulmasında, elektrik tesisatları, sıcak ve soğuk su borularının izolasyonlarında; boşluk, delik ve çatlakların kapatılmasında kullanılabilir.

Mitreapel'den yeni Stonebond

Dekoratif taş, mermer, granit gibi materyalleri saniyeler içinde yapıştırabilen Mitreapel Stonebond yapı sektörü için akılcı ve pratik bir çözüm sunuyor. Dekoratif objelerde, yapışması zor yüzeylerde ve dar alanlarda dahi kullanılabilen Mitreapel Stonebond, inşaatlardaki ağır taş panellerin sıvama öncesi ilk tutundurma işlemlerinde gösterdiği yüksek performansla öne çıkıyor.

Mitreapel Autobond ile otomotivde üstün yapışma

Mitreapel'in motorlu taşıtlarda kullanılan plastik ve metal bileşenler için özel olarak geliştirdiği yeni Autobond, araçların iç ve dış bölümlerindeki aksamların kolay-

ca yapıştırılmasına imkan tanıyor. Torpidodan tampona kadar tüm plastik ve metal parçaları saniyeler içinde birbirine yapıştırabilen yeni Mitreapel Autobond ile ulaşılması zor, tutunma alanı dar olan bölümlerde bile mükemmel bir tutunma elde ediliyor.

Debonder ile yapıştırıcı kalıntılarına son

Kürleşmesi tamamlanmış yapışkan kalıntılarının temizlenmesi için geliştirilen Mitreapel Debonder, yapıştırma işlemlerinde kusursuz ve rijit bir görünüm sağlıyor. Yapışkan kalıntısının üzerine doğrudan uygulanabilen Mitreapel Debonder, yüzeyde maksimum 2 dakika bekletildikten sonra bir bez ya da kağıt mendil yardımıyla tüm yapıştırıcı artıklarını ortadan kaldırıyor.



Sayacı: "İTERMOB'da ihracat ağımıza 4 yeni ülke daha ekledik"

BETA Kimya A.Ş. Genel Müdürü Cihat Sayacı, yeni ürünleriyle birlikte yurt içi ve yurt dışından gelen sektör profesyonellerinin takdirini kazandıklarını belirterek, "İTERMOB gibi sektörün nabzının tutulduğu ve trendlerin belirlendiği fuarlarda yeni ürünlerimizle daima ilgi odağı olmayı başarıyoruz. Bu yıl da hem iç pazar hem de ihracat açısından son derece verimli bir fuarı geride bıraktık. İTERMOB 2019'da yapı

kimyasalları, yapıştırıcılar ve teknik aerosoller kategorilerindeki geniş ürün ailemizi, özellikle yurt dışından gelen katılımcılara çok daha detaylı bir şekilde tanıtmaya fırsatı bulduk. Yeni ürünlerimize özellikle Kuzey Afrika ve Orta Doğu ülkelerinden yoğun bir ilgi vardı. APEL Yangına dayanımlı Köpük ile Mitreapel Stonebond, Autobond, MS Polimer bazlı ayna ve cam yapıştırıcısı ile mobilya tutkallarımız büyük

beğeni topladı. En önemli kazanımımız ise yurt dışından aldığımız yeni siparişlerle birlikte ihracat ağımıza 4 yeni ülke daha ekledik. Beta Kimya A.Ş. olarak ihracat yaptığımız ülke sayısını 64'e yükseltmenin gururunu yaşıyoruz. Ar-Ge ve inovasyondan aldığımız güçle büyümemizi sürdürerek, yurt içi ve yurt dışındaki atılımımıza hız kesmeden devam edeceğiz." dedi.



AKDENİZ BÖLGE ZİYARETLERİ



Eylül ve Kasım aylarında, Akdeniz Bölgesi özelinde bir dizi saha ziyaretleri gerçekleştirildi. Antalya, Burdur ve Isparta'ya düzenlenen saha ziyaretlerine Pazarlama ve İş Geliştirme Departmanı'ndan Soner Özbuğa ile Serhat Zengin ve Bölge Satış Yetkilisi Dinçer Verep katıldı.

Markalarımız ve ürünlerimize dair tüm yenilikler, müşterilerimize detaylarıyla yerinde anlatıldı. Tanıtım ve Teknik Pazarlama Faaliyetleri kapsamında, iki farklı tarihte bölgeye yapılan ziyaretlerde toplam 29 farklı müşteri ziyareti gerçekleştirildi.



ANKARA ZİYARETİ

Ekim ayı içerisinde Satış ve Teknik Pazarlama ekiple-
rimiz ile birlikte Kalite Departmanımızda görevli mü-
hendislerimizin de katıldığı saha çalışmaları yapıldı.

Apel Hotmelt Ürünleri kullanımı hakkında kenar ban-
dı kullanan müşterilerimize genel bilgilendirme ya-
pıldı. Ayrıca Membran Pres Tutkalı'nın membran kapı
ve kapak üreticilerine tanıtımı ile Apel Ayna ve Cam
Yapıştırıcısının banyo dolabı üreticilerinde denemeleri
gerçekleştirildi.



BURSA ZİYARETİ



Kasım ayında, Ar-Ge Departmanımızda görevli mü-
hendislerimizin katılımı ile Eskişehir ve Bursa'daki
müşterilerimiz ziyaret edilerek, Ayna ve Cam Yapıştırıcı
ürün denemelerimizi gerçekleştirdik.

Aralık ayında ise Teknik Pazarlama ve Ar-Ge Depart-
manımızda görevli mühendislerimiz tarafından Apel
Hotmelt kategorisinde yer alan bir ürünümüzün geli-
ştirme çalışmaları için müşteri ziyaretleri yapılarak ürün
denemeleri tamamlandı.

BALKAN ZİYARETİ

İhracat ile Pazarlama ve İş Geliştirme ekiplerimiz, 21-25 Ekim tarihleri arasında Balkanlar'daki müşterilerimizle buluştu. Yunanistan ile başlayan ilk ziyaretin ardından sırasıyla; Makedonya, Kosova, Arnavutluk ve Bulgaristan'daki bayilerimiz ziyaret edildi.

Özellikle yeni ürünlerimizin tanıtıldığı ziyaretlerde, bayilerimize ürün kullanımları hakkında da bilgiler verildi. Ayrıca müşterilerimizin beklentileri doğrultusunda, 2020 yılına hazırlık çalışmalarının altyapısı oluşturuldu.



RUSYA ZİYARETİ

18-22 Kasım tarihleri arasında bayi teknik destek ve satış destek faaliyetleri kapsamında, Rusya'da yürütülen çalışmalar için Teknik Pazarlama, İhracat ve Ar-Ge ekiplerimiz Rusya bayimizin Moskova ofisinde bir araya geldiler.

Mebel Moscow 2019 Fuarı'nda da yer alarak sektörün nabzını kontrol eden ekip üyelerimiz, sektörün ve Rusya pazarının genel durumu hakkında ikili görüşmelerde bulundular.

YUNANİSTAN ZİYARETİ

23-24 Aralık tarihleri arasında Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürlüğümüze bağlı Teknik Pazarlama ekibimiz tarafından; ürün tanıtım, teknik bilgilendirme ve iş geliştirme faaliyetleri kapsamında Yunanistan'ın İskeçe şehrinde bir dizi çalışma gerçekleştirildi.

Selanik'teki sektör profesyonelleriyle bir araya gelen ekip üyelerimiz, Yunanistan'da kullanım alışkanlığı olmayan bazı ürünlerle ilgili özel eğitimler verdi.

Ayrıca yeni iş birliği fırsatları için ikili görüşmeleri gerçekleştirildi.





Münir Metin'in gözünden Beta Kimya'yı dinlemek isteriz. Dile kolay, tam 25 yıl. Şirkete adım attığınız ilk yıllardan bugüne dek, Beta Kimya'daki değişim ve gelişimi bize anlatır mısınız?

1994 yılında Beta Kimya'ya başladığımda, o zamanın şartlarından dolayı üretim alanından sevkiyat alanına kadar bütün süreçlerde bizzat yer alıyorduk. O dönem işler bu şekilde yürüyordu. Günden güne Beta Kimya büyümeye başladıkça aramıza da yeni çalışma arkadaşları katıldı. Böylece ekip genişledikçe herkesin görev tanımları ve görev yerleri de belli oldu, bu da işlerimizi daha sistematik ve daha organize yürütmemize vesile oldu.

Sanırım 2007 senesiydi, Genel Müdürümüz Cihat Bey'in şirket bünyesine katılmasıyla bu değişim başladı. Şirket ISO 9001 çalışmalarıyla birlikte kurumsallaşmaya start verdi. Özellikle, Tuzla'da Birlik Organize'ye taşındıktan sonra, çalışanların görev tanımlarının da belirlenmesiyle sistem oturmaya başladı. Üretim, sevkiyat, nakliye vb. diğer alanlarda ekipler oluşturuldu. O zamanlar bütün bu işlerle bizzat ben ilgileniyordum, şu anda ise kendi görev alanım olan ustabaşılık yapıyorum.

25 yıldır BETA'lısınız ve tüm çalışma arkadaşlarınızın MÜNİR USTA'sı oldunuz. Bu sevgi ve mesleki takdiri nasıl kazandınız?

Bu tabi ki çok güzel bir duygu. Tüm genç arkadaşlarıma da nasip olur inşallah. Bu duyguyu kelimelerle tarif etmek elbette çok zor; yaşayarak, görerek deneyimlemek gerekir.

Beta Kimya'da çalışmaya başladığımda çocuklarım dünyaya geldi.

Bugün oğlum 25 yaşında. Ben çocuklarıma nasıl baktıysam, nasıl büyüttüysem BETA'ya da aynı dikkat ve hassasiyetle bakmışımdır.

Kariyeriniz boyunca başka bir şirkette çalışmayı hiç düşündünüz mü? BETA Kimya'ya sizi bu denli gönülden bağlayan şey nedir?

Uzun yıllardır burada çalışıyor olmamın sebebi Beta Kimya'nın bana vermiş olduğu aile sevgisidir. Bana hayatımda bir çok şey katmıştır. Eskiden imkanlarımız daha kısıtlıydı. Bir taraftan üretimlere ve sevkiyata yetismeye çalışırken, diğer taraftan çayımızı kahvemizi dahi kendimiz hazırlardık, yoğunluktan dolayı öğle paydoslarını yapamadığımız zamanlar olurdu. Üretim, sevkiyat, nakliye gibi işlerimizi kendi içimizde bizzat kendimiz çözerdik. O sorumluluk bilinciyle 25 yılda bugünlere geldik. Burada bize en büyük desteği Yönetim Kurulu Başkanımız Adil Bey vermiştir. Tecrübelerini ve bilgisini bizden hiç bir zaman esirgememiştir. Bizleri hiçbir zaman yalnız bırakmadı. Üretim ya da sevkiyatın yetişmesi gerektiğinde kendisi de bizzat gelir bizlere destek olur ve bizleri motive ederdi.

Daha önce de bahsettiğim gibi beni Beta Kimya'ya bağlayan en önemli şey Beta Kimya'nın bir aile olmasıdır ve aramızdaki aile sevgisidir. 25 yıldır bu şirkette çalışıyorum, şunu açıkça söyleyebilirim ki, bir kez dahi başka bir şirkette çalışmak aklımdan geçmedi. Çünkü bu bana insanın ailesinden ayrılması gibi geliyor.

Şirketinizin büyümesine, Türkiye'nin köklü markaları arasında yer almasına yakından tanıklık etmiş ve kıymetli emekler vermiş biri

olarak, sizce bu başarının sırrı ne?

Köklü firmalar arasında bulunmak gerçekten çok gurur verici. Tabi ki bu firmalar arasında olmak kolay değil. Bu başarının sırrı bence şirket içerisindeki sıkı aile bağları, disiplin, çok çalışmak ve kaliteye önem vermektir.

Ülkemizde, ilk çalıştığı kurumdan emekli olma başarısını gösteren ender kişilerden birisiniz. Genç çalışma arkadaşlarınıza iş hayatıyla ilgili neler tavsiye edersiniz?

Genç çalışma arkadaşlarıma şu tavsiyede bulunabilirim: "İşinize sahip çıkın, sebat edin ve çalıştığınız yeri aileniz gibi görün." Başarıyı yakalayabilmek için süreklilik olması şart. Kişinin özveriyle ve disiplinli bir şekilde yaptığı işi benimsemesi gerekir. Özveriyle çalışırsan özveriyle de kazanırsın.

BETA Kimya Ailesi'nde, mesleki ve insani gelişiminize katkısı olan yöneticilerinizden bahseder misiniz?

Her zaman söylerim; Beta Kimya'da bana en büyük desteği Adil Bey vermiştir. Kendisiyle bire bir çalışmış birisi olarak kendimi çok şanslı buluyorum. Beta Kimya çatısı altında, Adil Pelister'in yönetiminde bugüne kadar üretim de yaptık, kamyon da yükledik, nakliye de gerçekleştirdik. Ancak yaptığımız tüm işlerde en ufak bir anlaşmazlık dahi çıkmazdı ve uyum içinde çalışırdık. Şimdi benzeri bir uyumu mevcut yöneticilerimizle yaşıyoruz.

1997-98 yıllarında yaşanan ekonomik kriz döneminde yaklaşık 6-7 ay hiç ürün satamadığımız zamanlar oldu, biz o kriz dönemini ve 25 yılda ülkenin yaşadığı bir çok krizi hep beraber ve birlikte omuz omuza atlattık. Bir çalışan için en önemli konulardan biri de maaşını almak, hatta zamanında almaktır. Tabi ki akla şöyle bir soru gelebilir. O dönemlerde maaşlarda aksama oldu mu? Hayır. Bugün nasıl maaşlar tam zamanında ödeniyorsa o zor zamanlarda da aynı hassasiyetle günü sarkmadan ödeniyordu.

Son olarak şirketime bir kez daha teşekkürlerimi sunuyorum. İyi ki bu ailenin bir parçasıyım, iyi ki BETA'lıyım.

apel®

PU KÖPÜK AİLEMİZİN

Yeni Üyesi

"600 gram Genel Amaçlı Köpük"





2019 Mart ayında çalışmaya başladığım Beta Kimya A.Ş.'de Yurt İçi Satış Müdürü olarak görev almaktayım. 1999 yılında mezun olduğum İnşaat Mühendisliği sonrasında, Kimya ve mobilya endüstrilerinde, satış ve pazarlama departmanlarında görev aldığım 20 yıllık profesyonel iş hayatımda, B2B, B2P ve B2C satış alan tecrübesine sahip biri olarak Beta Kimya A.Ş.'de farklı bir deneyim yaşamamın ve firmamda katkıda bulunmamın haklı gururunu yaşıyorum. Bu bültende sizlere sektörel olarak yaptığım tespitleri aktarmak ve göreve geldikten sonra firmam adına siz değerli iş ortaklarımızla beraber karşılıklı iş birliğimize hangi katkılarda bulunmak istediğimi aktaracağım.

Bildiğiniz üzere hep birlikte hizmet vermeye çalıştığımız ülkemizin lokomotif sektörü olan yapı ve inşaat sektöründe son 15 yılda çok önemli gelişimler yaşadık. Bu gelişimlerin ışığında diğer pek çok ekonomide olduğu gibi, Türkiye'de de inşaat sektörü, genel ekonomi açısından bir öncü gösterge olmanın yanında büyümenin itici gücünü oluşturma özelliğini de taşıyor. İnşaat sektöründeki ivmelenme ve yavaşlama genel ekonomiye göre daha önce gerçekleşiyor. Bununla birlikte, son dönemlerdeki yavaşlama haricinde sektörün yüksek büyüme temposuyla genel ekonomik büyüme ve Türk inşaat sektörünün uzun dönemli eğilimlerine baktığımızda genel ekonomideki dalgalanmalara en duyarlı sektörlerden biri olduğunu söyleyebiliriz. Hem doğrudan hem de dolaylı olarak en önemli

2020 YILI SATIŞ HEDEFLERİMİZ

katkı yapan sektörlerden biri olduğu da açıkça görülüyor. 2003-2007 döneminde Türkiye yüzde 7'nin üzerinde bir büyüme temposu yakalarken, inşaat sektöründe büyüme çok daha hızlı gerçekleşmişti. Buna karşın küresel krizin etkisiyle Türkiye ekonomisinin de daraldığı 2008-2009 döneminde ise sektör sert bir şekilde küçülmüştü. Sektör 2010-2014 döneminde de genel ekonomik büyümenin oldukça üzerinde bir performans sergiledikten sonra, 2015 ile birlikte genel ekonomik performansa daha yakın gerçekleşme gösterdi. Bundan sonra 2017 son çeyrekle birlikte genel ekonomik büyümeden daha yavaş büyümeye başladı. 2018 Ağustosunda yaşadığımız döviz dalgalanması sonrası durağana geçen sektör, 2019 ortası ve sonrası hareketlenme eğilimine girdi. 2019 son çeyreğinde yükselişe geçerek 2020 yılında eski güzel günlerine döneceği sinyalini vermektedir.

Kısa bir sektörel analizden sonra sizlere göreve geldiğim günden itibaren gerçekleştirdiğim kazanımlar ile 2020 yılı hedeflerimizi kısaca açıklamak isterim. Uluslararası arenada söz sahibi olan Türk şirketlerinden biri olarak, yurt içinde de örnek olmaya devam ediyoruz. Sektörel ve ekonomik olarak daralmaya rağmen siz değerli iş ortaklarımızla birlikte yurt içinde, 2019 yılını, 2018 yılının adetsel olarak % 15 üzerinde kapatacağız. Sektörün durağanlığına rağmen bu yükseliş, hizmet vermeye başladığımız mo-

bilya endüstrisine ek olarak yapı ve inşaat alanına özel ürettiğimiz ürünler ve bunları pazara uygun bir dille sunduğumuz kampanyalar sonrası gerçekleşti. Kendi alanında ilklerin firması olan Beta Kimya, 2020 yılında da yeni ürünlerle sektöre katkıda bulunmanın yanında tüketiciye sunulabilir ürün üretmek ve siz değerli iş ortaklarımızın raflarında her zaman bulunabilir olmayı hedeflemektedir.

Globalleşen dünyada her zaman çağa uygun, rekabetçi ve yenilikçi adımlar atmayı ilke edinmek, firmaların sürdürülebilir bir iş hayatını devam ettirmeleri için olmazsa olmaz yapıtaşlarıdır. Bu düşüncede ve iş anlayışında olan Beta Kimya vizyonu ve misyonunu önümüzdeki yıllarda da sürdürmek en önemli hedeflerimiz arasındadır. Bu hedeflere 2020 ve sonrasında da hep beraber ulaşacağımıza inancım sonsuzdur. Kendi adıma da, her zaman prensip edindiğim ve başarıyı borçlu olduğum saha satış tecrübemi, yeni yılda sizlere daha fazla dokunarak güçlendirmeyi amaçlamaktayım. Bu vesileyle 2020 yılı ve sonrasında sizler ve bizler adına sağlık, mutluluk, huzur ve hayırlı kazançlar getirmesini temenni ederim.

Son olarak Beta Kimya ailesinde sizlerle bulunmaktan onur duyuyorum.

Cüneyt Gülmez
Yurt İçi Satış Müdürü





33 yıldır Yapı Kimyasalları sektörü için üretim yapan, konusunda lider, kalitesi ve kendi markalarıyla adını duyurmayı hem ülkemizde hem de dünya çapında pek çok ülkede başarmış olan firmamız, 2020 yılı için planlamış olduğu hedefler arasında; kuracağı tek çatı altındaki büyük entegre tesisinde, teknik altyapının geliştirilmesine ek olarak, şirketler için vazgeçilmez olan çalışan yani "İNSAN" faktörüne de yatırım yaparak, daha verimli, daha kaliteli ve daha güvenilir üretim yapmak, ön plana çıkmaktadır. Bu doğrultuda, firmamız 220 kişiyi aşkın mavi ve beyaz yaka çalışanıyla "Takım Oluşturma" ve "Takım Geliştirme" çalışmalarına hız vermeye başlamıştır.

Günümüz dünyasında bir şeyler başarmak için artık ekip çalışmasının tam bir zorunluluk olduğunu söyleyebiliriz. Tüm süreçlerin yönetimi tek bir kişinin altından kalkamayacağı kadar karmaşık hale geldiği ortamda ancak iyi ekiplere sahip olan şirketler varlıklarını sürdürebilmektedirler.

Teknoloji çağının tüm hızıyla devam ettiği ve bilginin artık herkes tarafından kolaylıkla ulaşılabilir olduğu günümüz dünyasında, yetenekli liderler artık karizmasına veya kendi dehasına değil, çevresindeki ekiplere güvenmektedirler. Ülke ve kurum yönetimlerinden futbol takımlarına kadar her alanda gerçek anlamda bir ekip çalışmasına gerek duyulmaktadır.

Ekipler üst düzey yöneticilerin yeni iş fikirlerinin denenmesini sağlıyor ve şirketin yeniden yapılanmasına katkıda bulunuyor. Çoğunlukla proje yaklaşımı ile çalışan ekiplerin aldığı olumlu sonuçlar, daha sonra şirketin tümünü

TAKIM ÇALIŞMASI ve VERİMLİLİĞİN ARTTIRILMASI

de uygulanabiliyor. Yenilikçi ekipler, bir ağaca yapılan "aşı" gibi şirketin tümünü canlandırabiliyor.

Oluşturulan bir ekibin değeri, ekip elemanlarının tek tek değerlerinin toplamından daha yüksek olduğu takdirde "gerçek" bir takımdan söz etmek mümkün olmaktadır. Bu amaca ulaşmak için atılacak ilk adım ekip için en uygun elemanları seçmektir. Bu seçim akıllıca yapıldığı takdirde sinerji sağlamak kolaylaşır ve verim hızla yükselir.

Ekiplere eleman seçerken, sıra dışı düşüncelere sahip ve herkesin göremediğini görebilen kişileri tercih etmek yararlı olur. Bu kişilerin bulunduğu ekiplerin yönetimi biraz zordur ama en başarılı sonuçlar da bu tür ekipler tarafından alınır.

Burada dikkat edilmesi gereken husus; bireyciliğin egemen olduğu ülkelerdeki ekip çalışması ilkeleri ile Türkiye gibi toplulukçu bir kültüre sahip ülkelerdeki ilkeler, muhakkak farklı olmak zorundadır.

Sağlam Ekipler olmadan firmaların, kurumların yeniden yapılanması çok zordur.

EKİP ÇALIŞMASINDA BAŞARININ KOŞULLARI

Her biri farklı kişiliklere sahip insanların uyum içinde çalışması kolay değildir. Her biri ayrı bir iç dünyaya sahip, farklı özlem ve duyguları olan insanların aynı doğrultuda çalışma yapmaları için şunlar gereklidir;

Paylaşılan vizyon ve hedefler: Ekibin tüm üyelerinin kavradığı ve desteklediği bir vizyon başarının ilk şartıdır. Paylaşılan ortak vizyon ve hedefler, ekibin çimentosu gibidir. Gelecekteki hedefi somut bir şekilde görmek ve başarıya odaklanmak ekibin performansını yükseltir.

Ortak dil: Ekip üyelerinin zamanla ortak bir dil oluşturmaları, aynı frekans-tan iletişim kurmaları kısa devrelerin ortaya çıkaracağı kargaşa ve gecikmeleri önler. Birbirini anlayan ve ortak değerlere sahip bir ekip başarıya daha kısa sürede ulaşabilir.

Yardımlaşma ve dayanışma: Ekipteki bir kişinin diğerlerine yardım etmesi, elde ettiği bilgiyi paylaşması, dayanışma duygusunu ve "Takım Ruhu" nu güçlendirir.

Ekibin kendini yönetmesi: Üst yönetim ekipten "ne" istediğini belirttiikten sonra, görevin "nasıl" yerine getirileceğini ekip lideri ve üyelerine bırakmalıdır. Yukarısı, nasıl yapılacağı konusunda da talimat verdiğinde çalışmalar rutinleşir. Ekibin içinde bulunduğu şirket veya örgütten tamamen bağımsız hareket etmesi ve kopması da aynı ölçüde zararlıdır.

Tartışarak Hep Birlikte Karar Alma: Ekip içindeki tartışmalar kalıcı ve doğru çözümün bulunmasını kolaylaştırır. Karar alma sürecinde tüm üyelerin görüş birliğinin aranması ekiplerin dinamizmini geliştirir. Tartışmalar üretken ve öğrenme sürecine yönelik olmalı ve çatışmaya dönüşmemelidir.

Pratik lider: Bugünün ekiplerinde lider, bildiğimiz "müdür" tipinden çok farklı. Ekibin başı, sert bakışlı bir yönetici gibi değil bir "oyun kurucu" gibi çalışmalıdır. Dinamik ekiplerde iş eşit olarak dağıtılmalı ve kimse kolları bağlanmamalıdır. Lider, çalışmalarını kolaylaştırmak bazı kuralları koymak ve üst yönetimle ilişkileri düzenlemekle görevli olmalıdır.

Bireye saygı: Ekip üyelerinin aynı tordanan çıkmış gibi birbirine benzermesi beklenmemelidir. Kendi kendini aşma çabasında olan bireylerin ortak bir hedef doğrultusundaki işbirliği her zaman daha iyi sonuçlar verecektir.

Şunu da eklemek gerekir ki, takımın verimli çalışması, şirket üst yönetimi ile ekip yönetiminin uyumlu çalışması ile mümkün olur.

Beta Kimya Ailesi olarak, 2020 yılı ile birlikte, yeni tesisimizde üretime başlamadan önce takım çalışması ile ilgili tüm süreçlerde hep birlikte kararlılıkla yürüyerek, hedeflediğimiz başarıyı tüm çalışanlarımızla kucaklayıp, zirveye yerleşmeyi ümit ediyoruz.

Oğuz Ballı

Serbest Bölge ve

Deri Sanayi Tesisler Müdürü

THE BIG 5 SHOW DUBAİ'DE BETA KİMYA RÜZGARI

Türk kimya sektörünün lider üreticilerinden BETA Kimya A.Ş., dünyanın en büyük yapı sektörü fuarlarından The BIG 5 Show Dubai'de yeni ürünleriyle büyük beğeni topladı. B1 ve B2 sınıfı yangına dayanımlı PU Köpük ürünlerini de yurt dışında ilk kez tanıtan BETA Kimya A.Ş., yapı sektörüne yönelik MS polimer, silikon, mastik ve yeni hızlı yapıştırıcı ürünleriyle de dikkatleri üzerine çekti.



Türkiye'nin en köklü kimya şirketlerinden BETA Kimya A.Ş., yapı ve inşaat sektörlerine yönelik ürünlerini, Orta Doğu'nun en büyük yapı fuarı The BIG 5 Show Dubai'de vitrine çıkardı. Ar-Ge ve inovasyona odaklanarak 60'dan fazla ülkeye ihracat gerçekleştiren BETA Kimya A.Ş., APEL ve Mitreapel markalı ürünleriyle, özellikle Körfez ülkelerinden gelen sektör profesyonellerinin yoğun ilgisini gördü.

Yangına dayanımlı PU Köpük APEL PF380 ve PF390 ürünlerini, yurt

dışında ilk kez The BIG 5 Show fuarı kapsamında Dubai'de tanıtan BETA Kimya A.Ş., yapı ve inşaat sektörünün beklentilerine yanıt veren B1 ve B2 sınıfı köpükleriyle katılımcılardan tam not aldı. INTERMOB 2019 fuarında ilk kez tanıtılan yapı malzemesi yapıştırıcısı Mitreapel Stonebond ise uygulamalı örneklerle sergilendi.

MS Polimer teknolojisine sahip hibrit ürünler APEL High Tack ve APEL Universal'in yanı sıra silikon ile mastik ürünleriyle de öne çıkan

BETA Kimya A.Ş., yüzde 30 büyüyen ambalajıyla yenilenen Mitreapel MEGA'yı da yabancı ziyaretçilerin beğenisine sundu.



apel[®]

**B2 YANGINA DAYANIKLI
KÖPÜKTEN SONRA
B1 KÖPÜK DE ÇOK YAKINDA
RAFLARDA!**



Bağımsız test raporlarına göre B1 ve B2 sertifikalıdır.

UZBUILD - Özbekistan / Taşkent

25 / 28 Şubat 2020

25 - 28 Şubat 2020 tarihleri arasında Özbekistan'ın Taşkent şehrinde düzenlenecek olan **Uzbuild** Fuarı'nda şimdiden yerimizi aldık. Yenilikçi ve akılcı ürünlerimizin tamamını sergileyeceğimiz standımıza davetlisiniz.



EISENWARENMESSE 2020 - Almanya / Köln

01 / 04 Mart 2020



Avrupa'nın önde gelen uluslararası hırdavat fuarlarından EISENWARENMESSE, bu yıl Almanya'nın Köln kentinde düzenlenecek. 01 - 04 Mart 2020 tarihleri arasında, sektörün en önemli vitrinlerinden biri olarak kabul edilen EISENWARENMESSE 2020 Fuarı'nda, APEL ve Mitreapel markalı yeni ürünlerimizin yurt dışı lansmanlarını gerçekleştireceğiz.

AVRASYA PENCERE 2020 - İstanbul / Tüyap

04 / 07 Mart 2020

04 - 07 Mart 2020 tarihlerinde TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezinde düzenlenecek Avrasya Pencere Fuarı'nda, bu yıl ikinci kez katılacağız. Geçtiğimiz yıl katılımcıların yoğun ilgisiyle karşılaştığımız fuarda, yine her zaman olduğu gibi inovatif ürünlerimizle, ulusal ve uluslararası sektör profesyonellerinin beğenisini toplamayı hedefliyoruz.



SAUDI BIG 5 - B.A.E.

08 / 11 Mart 2020

Suudi Arabistan, Körfez Ülkeleri ve Kuzey Afrika pazarının en önemli sektör buluşmalarından biri olan Saudi Big 5 Fuarı, 08 - 11 Mart 2020 tarihleri arasında kapılarını açmaya hazırlanıyor. Beta Kimya A.Ş. olarak ihracattaki yükselişimizi sürdürürken, Saudi Big 5 Fuarı'nda da hedef pazarlardaki sektör profesyonelleri ile bir araya geleceğiz.



INTERBUILD EXPO - Ukrayna / Kiev

17 / 20 Mart 2020



17 - 20 Mart 2020 tarihleri arasında Ukrayna'nın başkenti Kiev'de düzenlenecek olan 35. INTER BUILD EXPO Uluslararası Yapı ve Yapı Malzemeleri Fuarı'nda, yıla damga vuracak yeni lansman ürünlerimizle boy göstereceğiz.

MOSBUILD - Rusya / Moskova

31 Mart / 03 Nisan 2020

Rusya ve bölgenin en büyük yapı fuarı olan Mosbuild, bu yıl 31 Mart - 3 Nisan 2020 tarihleri arasında Moskova'da kapılarını açacak. İnşaat ile yapı sektörlerine yön veren ürünlerimizle yine Türk kimya sektörünü gururla temsil edecek ve Beta Kimya ürünlerini küresel arenaya taşımaya devam edeceğiz.



SIYANOAKRİLAT YAPIŞTIRICI VE AKTİVATÖR



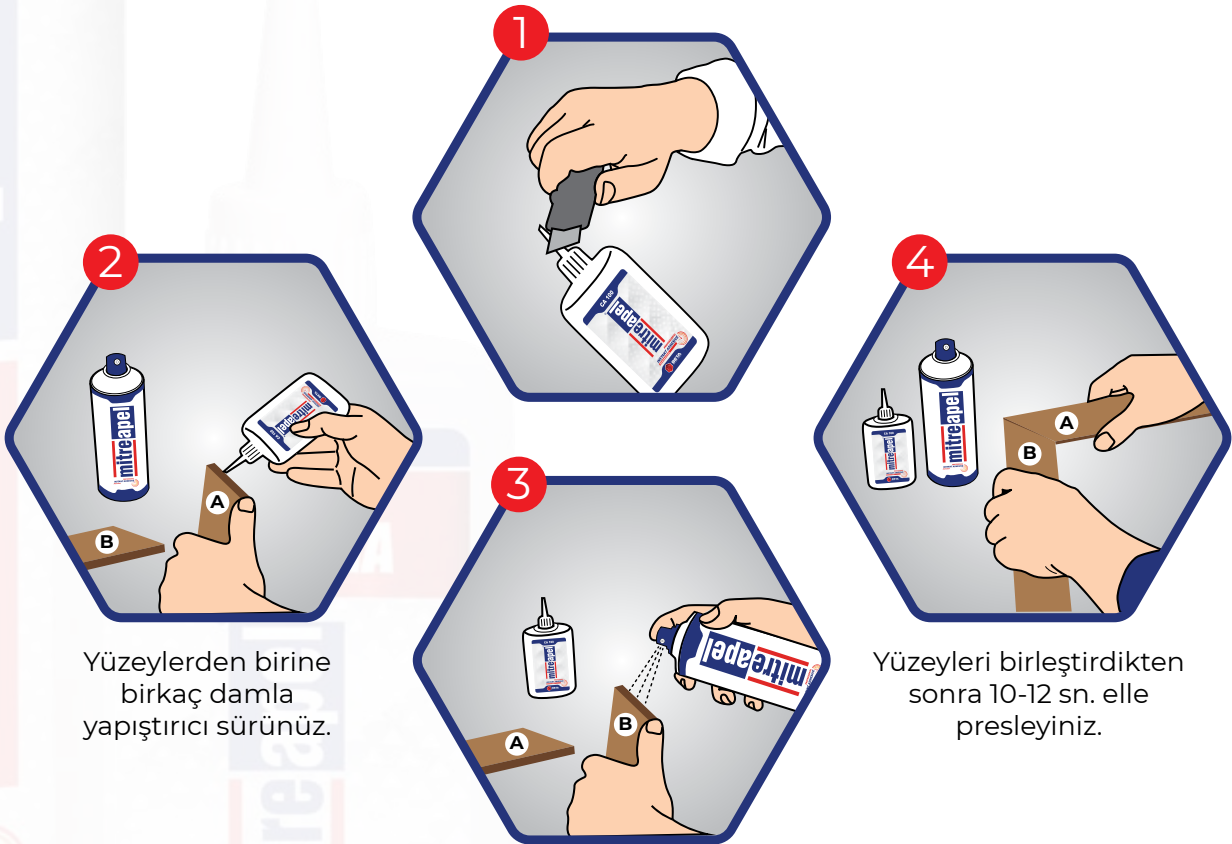
ÜRÜN TANIMI

Mitreapel Hızlı yapıştırıcı, iki bileşenli ve son derece güçlü bir yapıştırıcıdır. Siyanoakrilat bazlı akrilik yapıştırıcı ve bu yapıştırıcının hızlı kurumasını sağlayan aktivatör spreyinden oluşur. Birçok kullanım alanıyla her türlü yapıştırma işleminde rahatlıkla kullanılabilir. Sadece birkaç damla ile yüzeyleri saniyeler içerisinde yapıştırır.

KULLANIM ALANI

Güçlü ve hızlı yapıştırma işleminin istendiği bir çok yapıştırma alanında, ahşap, kauçuk, plastik, lastik, mantar ve birçok metal malzemenin yapıştırılması işlemlerinde, tamirat, tadilat, maket, demonstrasyon, ahşap ve MDF profil, taç, çita, aksesuar vb. yapıştırma işlemlerinde kullanılabilir.

Yapıştırıcının ucunu kullanımınıza uygun bir açıyla keserek açınız.



Yüzeylerden birine birkaç damla yapıştırıcı sürünüz.

Diğer yüzeye 20 cm mesafeden Aktivatörü püskürtünüz.

Yüzeyleri birleştirdikten sonra 10-12 sn. elle presleyiniz.

apel

AHŞAP VE HOBİ TUTKALI



Parlak Fikirleriniz Gerçeğe Dönüştürsün

7'den 70'e herkesin rahatlıkla kullanabileceği yeni APEL Ahşap ve Hobi Tutkalları, su bazlı formülü sayesinde kağıttan kartona, kumaştan pürüzlü yüzeylere kadar tüm ahşap maket ve model materyallerini hızla birbirine yapıştırır.



BETA KİMYA
SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

www.betakimya.com.tr

e-mail: pazarlama@betakimya.com.tr

Tel: +90 212 670 43 00 Pbx

 /betakimya.as

 /betakimya.as

 /betakimya

 /betakimya_as

 /BetaKimya

apel ÇİVİ

apel PUR MONTAJ KİT

ÇİVİ KULLANIMINA SON !

- Kısa pres süresine sahiptir (~15dk).
 - Şeffaf renklidir.
 - Hızlı kürleşir.
 - Tikotropiktir.
- Dikey yüzeylerde akma yapmaz.
- Farklı türdeki birçok malzemeyi birbirine yapıştırabilir.
 - DIN EN 204'e göre D4 normundadır. Sudan, nemden ve sıcaktan etkilenmez.

