

apel Bülten

MAYIS / MAY 2019

SAYI: 5

www.betakimya.com.tr

BETA KİMYA
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.



YENİ VİDEOLARIMIZ YAYINDA

Bizi takip edin



/ betakimya.as



/ betakimya.as



/ betakimya



/ betakimya_as



/ BetaKimya

İKMİB Çalışmaları



"İKMİB İhracatın Yıldızları Ödül Töreni"nde ödüller sahiplerini buldu.

Sayfa 4

Yeni Ürün



APEL'den yeni Ahşap ve Hobi Tutkalı

Sayfa 12

Turquality®



Yönetici Geliştirme Programı'ndan ilk mezunlarımızı verdik.

Sayfa 14

04-05 İKMİB ÇALIŞMALARI



Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Adil Pelister'in İKMİB çalışmalarından kısa kısa.

06 YURTDIŞI BAYİ RÖPORTAJI

Yurtdışı bayimiz, İmarpa Ltd.'den Hasan Zabıt ile bir röportaj gerçekleştirdik.



07 YURTIÇİ BAYİ RÖPORTAJI



Yurtiçi bayimiz, Birlik Hırdavat'tan Bülent Koçak'ın ofisine konuk olduk.

08-09 TEKNİK PAZARLAMA

Pazarlama ve İş Geliştirme Departmanımız "saha"nın nabzını tutmaya devam ediyor.



10 İNSAN KAYNAKLARI



Futbol Turnuvası'nda ikinci olduk.

11 İNTERZUM 2019

Interzum Fuarında yeni ürünlerimizle boy gösterdik.



12 AİLEMİZİN YENİ ÜYESİ



APEL'den yeni Ahşap ve Hobi tutkalı

13 NASIL KULLANILIR?

APEL PU Sivi Çivi kullanım talimatı



14 TURQUALITY® SÜRECİ



Turquality® Yönetici Geliştirme Programından ilk mezunlarımızı vedik.

15 GENEL BAKIŞ: YÖNETİM

Atık yönetimi üzerine düşünceler



17 AVRASYA PENCERE FUARI



Yeni ürünlerimizi Avrasya Pencere Fuarı'nda sergiledik.

18 GENEL BAKIŞ: PLANLAMA VE LOJİSTİK

Yeni nesil yönetim anlayışıyla tüm paydaşlar kazanacak.



19 GENEL BAKIŞ: TEDARİK ZİNCİRİ



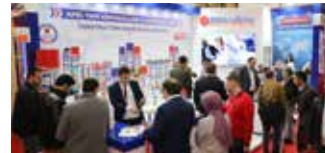
Stratejik hedefli yatırımlar verimliliği de artırıyor.

20-21 İYİ Kİ BETA'LİYİZ

Çalışma arkadaşlarımızın gözünden bir bakışta BETA Kimya.



22 FUARLARIMIZ



Yurtiçi ve Yurtdışında çeşitli fuarlarda yer aldık.

apel Bülten

İmtiyaz Sahibi

Beta Kimya San. ve Tic. A.Ş. adına Cihat Sayacı

Genel Yayın Yönetmeni

Aykut Engin

Yayın Kurulu

Hülya Karakuş

Sadettin Ay

Yalçın Yaşar

Editör

Soner Özbuğa

İçerik ve Dizgi

Serhat Zengin

Grafik Tasarım

Ergin Solmazsoy



Değerli Beta Kimya A.Ş. Ailesi,

1987 yılında hayallerimizin peşinden giderek çıktığımız bu yolculukta, sayısız başarılarla dolu 33 yılı geride bıraktık. Kimya sektörüne adım attığımız ilk günden itibaren, daima en iyisini yapmak için hep birlikte çalıştık ve hem şirketimiz hem de ülkemiz için değer üretmeye odaklandık.

Ne mutlu ki bugün dünya standartlarında 4 üretim tesisine sahip, 56 ülkeye ihracat yapan ve Türk kimya sektörünün öncüleri arasında yer alan bir şirketiz. Çalışma arkadaşlarımız, bayilerimiz, iş ortaklarımız ve müşterilerimizle birlikte büyüyen bir aile olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu güzide ailenin her bir ferdine, bize güç kattıkları ve emekleriyle, inançlarıyla her zaman yanımızda oldukları için BETA Kimya A.Ş. adına bir kez daha teşekkür ediyorum.

Geçtiğimiz yıl ülke olarak bir dizi ekonomik sıkıntıların yaşandığı zor bir süreç yaşamamıza rağmen, iç pazar ve ihracatta hız kesmeden yatırımlarımıza devam ederek büyümeyi sürdürdük. Öyle ki, her yıl ihracatta ortalama yüzde 30 büyüme

gerçekleştirirken, 2018 yılında yüzde 40 büyüme gerçekleştirerek 11 yeni ülkeye daha ürünlerimizi taşıdık.

İhracatta yükselişimizi ve iç pazardaki konumumuzu pekiştirerek, geleceğin BETA Kimya'sı için stratejik adımlar atıyoruz. 2020 yılının sonuna kadar 85 ülkeye ihracat yapma hedefiyle Afrika başta olmak üzere yeni pazarlara açılmayı sürdürüyoruz. Önümüzdeki iki yıl içinde ihracatta yüzde 100 büyüme hedefliyoruz. Özellikle Çin gibi bir kimya devine ve aynı zamanda dünyanın ithalat ambarı konumunda olan bir ülkede MitreApel markalı ürünlerimizi görmek bizi gururlandırıyor.

2019 yılında da, Ar-Ge ve inovasyon vizyonumuzla yeni ürünler sunmaya devam ediyoruz. Son 12 aylık döneme baktığımızda, 10 yeni ürün lansmanı gerçekleştirdiğimizi görüyoruz. Yapı kimyasalları, yapıştırıcı ve tutkallar ile teknik aerosoller kategorilerinde 100'den fazla ürün çeşidine ulaştık. Türkiye'nin Ar-Ge'ye en çok yatırım yapan 250 firması arasında yer alan bir şirket olarak, önümüzdeki dönemde yeni ürün grupları ve yeni ürünleri de sektörlerimize sunacak olmanın heyecanını yaşıyoruz.

Yüzde yüz "Yerli ve Milli", kendi öz sermayesiyle büyüyen nadir şirketlerden biriyiz ve tamamı Türk mühendislerden oluşan bir beyin takımıyla yol alıyoruz. Yakın zamanda aldığımız Ar-Ge Merkezi Belgesi ve Turquality Programı'na dahil olmamızla birlikte hedeflerimizi de büyüttük.

Sizlerle daha önce paylaştığımız gibi GEBKİM'de Ortadoğu ve Doğu Avrupa'nın en büyük ya-

pıştırıcı ve tutkal üretim tesisini hayata geçirmek için büyük bir yatırım atağındayız. 120 milyon TL'lik yatırımla devreye girecek ve endüstri 4.0 teknolojisiyle entegre faaliyet gösterecek yeni üretim tesisimizi de çok yakın bir gelecekte açmış olacağız.

GEBKİM'deki yeni tesisimizle birlikte üretim perspektifimiz de elbette değişecek. Çok daha yüksek bir kapasiteyle üretim potansiyelimizi 5 katına yükselteceğiz. Bununla birlikte yeni ürün ve hatta yeni ürün gruplarına da adım atmış olacağız. Projelendirme çalışmalarımızı tamamladığımız yeni üretim tesisimiz, şirketimizin geleceği için çok önemli bir dönüm noktası olacak. Sizlerden aldığımız güç ve geçmişimizden aldığımız ilhamla geleceği inşa etmek için çalışmaya, hep daha iyisini üretmeye devam edeceğiz.

Mübarek bir Ramazan ayını daha ibadetlerimizle, kardeşlik sofralarıyla geride bırakırken, tüm BETA Kimya Ailesi'nin ve iş ortaklarımızın Ramazan bayramını da en içten dileklerimizle şimdiden kutluyorum. Ülkece mutluluğu her daim yaşayacağımız, sevdiğimizle birlikte aile olmanın huzurunu yaşayacağımız ve yardımlaşmanın önemini bir kez daha gönülden hissedeceğimiz daha nice bayramlar görmemiz dileğiyle.

Saygılarımla.

Cihat Sayacı
Beta Kimya A.Ş. Genel Müdürü

2018 İKMİB İHRACATIN YILDIZLARI ÖDÜL TÖRENİ



Kimya sektöründeki firmaları ihracattaki başarılarından dolayı onurlandırmak ve teşvik etmek amacıyla bu sene dördüncüsü düzenlenen "İKMİB İhracatın Yıldızları Ödül Töreni"nde ödüller sahiplerini buldu. 28 kategoride ilk 3'e giren toplam 84 firma ödüllendirilirken, İstanbul Vali Yardımcısı Sayın Hulusi Doğan ve Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkanı Sayın İsmail Gülle teşrifleriyle töreni onurlandırdı. Cumhuriyet tarihinin ihracat rekorunun kırılmasında büyük pay sahibi olan ve ödül almaya hak kazanan ihracatın kahramanı tüm şirketlerimizi yürekten kutluyoruz.



8. AR-GE PROJE PAZARI

T.C. Ticaret Bakanlığı onayı ve TÜBİTAK desteği ile düzenlenen "İKMİB 8. Ar-Ge Proje Pazarı" ödülleri, Dış Ticaret Kompleksi'nde gerçekleştirilen törenle sahiplerini buldu. Etkinlik kapsamında 5 kategoride toplam 500 bin TL'lik ödül verildi.

Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Adil Pelister; İKMİB Yönetimi olarak, Türkiye'de Ar-Ge ve inovasyon kültürünün yaygınlaşmasına katkıda bulunmak, kimya sanayinin ara mal ihtiyacını karşılamak ve üniversite-sanayi-kamu-girişimci iş birliği ile yüksek katma değerli üretimi teşvik etmek istediklerini dile getirdi.



BAUMA FUAR ZİYARETİ

Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Adil Pelister Almanya'nın Münih kentinde üç yılda bir düzenlenen Bauma Fuarı'nda İKMİB üyesi firmaları ve Türk markalarını ziyaret etti. Tüm katılımcı markalara teşekkürlerini sundu.



İKMİB GELENEKSEL İFTAR BULUŞMASI

İKMİB'in geleneksel iftar davetinde bu yıl semazen gösterisi ve tasavuf müziği eşliğinde, Ticaret Bakan Yardımcısı Sn. Rıza Turagay, İstanbul Vali Yardımcısı Sn. Hulusi Doğan, Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkanı Sn. İsmail Gülle, Türk Exim Bank Genel Müdürü Sn. Adnan Yıldırım, ISO Başkanı Sn. Erdal Bahçivan, İhracatçı Birlik ve STK Başkanlarının teşrifleriyle, sanayici ve ihracatçı firmalarımız bir araya geldi.



BEAUTY WORLD FUAR ZİYARETİ

Kozmetik ve güzellik dünyasını buluşturan Ortadoğu'nun en önemli fuarlarından Beauty World ME'ye bu sene 15'inci kez milli katılım organizasyonu düzenlendi. 81'i milli katılım ve 27'si bireysel olmak üzere 109 firmamız Türkiye'yi temsil etti. Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Adil Pelister, stant ziyaretlerine eşlik ederek onurlandıran Abu Dabi Büyükelçisi Sn. Can Dizdar, Dubai Başkonsolosu Sn. İlker Kılıç ve Dubai Ticaret Ataşesi Sn. Hasan Önal'a teşekkürlerini sundu.





Merhabalar, öncelikle röportaj teklifimizi kabul ettiğiniz için teşekkür ederiz. Sizi ve firmanızı tanıyarak başlayalım.

Merhabalar, ben Hasan Zabit. İmarpa Ltd.'de tezgahlar, pazarlamacı, mağaza sorumlusu ve müdür olarak 45'inci yılıma girmiş bulunmaktayım. Firmamız İmarpa Ltd., Raşid Şirketler Grubuna bağlı bir şirkettir. Şirketimizin geçmişi 1907 yılına dayanmaktadır. Ancak İmarpa Ltd. 1983 yılında şirket olarak kayıt altına alınmıştır. Firmamız kapı kolları, kilit çeşitleri, mutfak ve mobilya aksesuarları, el aletleri, zımpara, kesme yedirme taşları, tutkal, silikon ve mastik, parke

Beta Kimya A.Ş. yeni ürünleriyle ve üretim kabiliyetiyle rakiplerinin oldukça ilerisindedir. Beta Kimya A.Ş. gibi bir markanın distribütörü olduğumuz için çok mutluyuz.

vs. gibi geniş bir ürün yelpazesine sahiptir. Firmamız sektör içerisinde KKTC'de önde gelen firmalar arasında yer almaktadır.

Beta Kimya A.Ş. ile ne kadar süredir çalışmaktasınız, bu süreç ne zaman başladı?

Beta Kimya A.Ş. ile 2000'li yıllardan beri çalışmakta olup, KKTC yetkili distribütörü olarak hizmet vermekteyiz.

Beta Kimya A.Ş.'den beklentileriniz nelerdir?

Beta Kimya A.Ş. yeni ürünleriyle ve üretim kabiliyetiyle rakiplerinin oldukça ilerisindedir. Bizim Beta Kimya A.Ş.'den beklentimiz bu kaliteden ödün vermemesi ve bize vereceği desteği en iyi şekilde devam ettirip (seminer ve promosyonlarla) KKTC'de ilk sırayı almak olacaktır.

Bugüne kadar yapılan çalışmalarınızı yeterli buluyor musunuz? Bizlere neler önermek istersiniz?

Bugüne dek yapılan çalışma-

ları yeterli buluyoruz ancak her zaman için daha çok çalışmak gerektiğinin bilincindeyiz ve her zaman daha iyisini yapmak mümkündür. Sizlere önerimiz KKTC'yi bol bol ziyaret etmeniz ve müşterilerimizi hep birlikte tekrar tekrar dolaşım; eğer varsa taleplerini dinlemek olacaktır.

Beta Kimya A.Ş. ürünlerini kullanan son tüketicilerden aldığınız geri bildirimler oluyor mu? Bizimle paylaşabilir misiniz?

19 yılda sadece tek bir müşterimizden şikayet gelmiştir. Beta Kimya A.Ş., tavır ve duruşuyla ürünlerinin arkasında olduğunu her zaman göstermiştir.

Son olarak Beta Kimya A.Ş.'ye iletmek istediğiniz, söylemek istediğiniz bir konu var mıdır?

Son olarak söylemek istediğim Beta Kimya A.Ş. gibi bir markanın distribütörü olduğumuz için çok mutluyuz.





Merhaba, öncelikle röportaj teklifimizi kabul ettiğiniz için teşekkür ederiz. Bizlere biraz kendinizden ve firmanızdan bahsedebilir misiniz?

Merhaba, ben Birlik Hırdavat'ın sahibi Bülent Koçak. 1964 Ankara doğumluyum. 40 senedir aynı adreste esnaflıkla meşgulüm, 25 senedir de hırdavat sektöründeyim. Birlik Hırdavat olarak çeşitli firmaların bayiliğini yapmaktayız.

Beta Kimya A.Ş. ile ne kadar süredir çalışmaktasınız, bu süreç ne zaman başladı?

Beta Kimya sektörü hızlı takip ediyor, gerek yeni ürün konusunda gerek fiyat politikasında çok hızlı ayak uyduruyor.

Beta Kimya A.Ş. ile yaklaşık olarak 1994 yılından beri çalışmaktayız.

Beta Kimya A.Ş.'den beklentileriniz nelerdir?

Piyasa şartlarına ayak uydurarak ticaretimizi sürdürmek ve kaliteli ürünlerini satmaya devam etmek istiyoruz.

Sektörle ilgili neler düşünüyorsunuz?

Herkeste olduğu gibi mobilya sektöründeki mevcut sıkıntılar bizde de devam ediyor. Ama biz 20 senedir çok kriz gördük, bunun da geçeceğine inancımız tam.

Yaklaşık 25 yıldır birlikte çalıştığınızı belirttiniz, bugüne kadar yapılan çalışmalarınızı yerli buluyor musunuz? Bizlere neler önermek istersiniz?

Beta Kimya A.Ş. şu anda mobilya sektöründe tercih edilen ilk firmalardan biri. Tutkal grubuyla sektörde çok iyi bir yer edinmiş

durumda, diğer tüm ürün gruplarında da aynı başarıyı elde edeceğimi düşünüyorum.

Beta Kimya A.Ş. ürünlerini kullanan son tüketicilerden aldığınız geri bildirimler oluyor mu? Bizimle paylaşabilir misiniz?

Mobilya sektörüne verdiğimiz ürünlerden bugüne kadar olumsuz herhangi bir geri dönüş almadık. Uzun seneler Beta Kimya A.Ş. ile çalıştığımızı düşünürseniz, bu firmanız ve bizim için oldukça iyi bir geridir diye düşünüyorum.

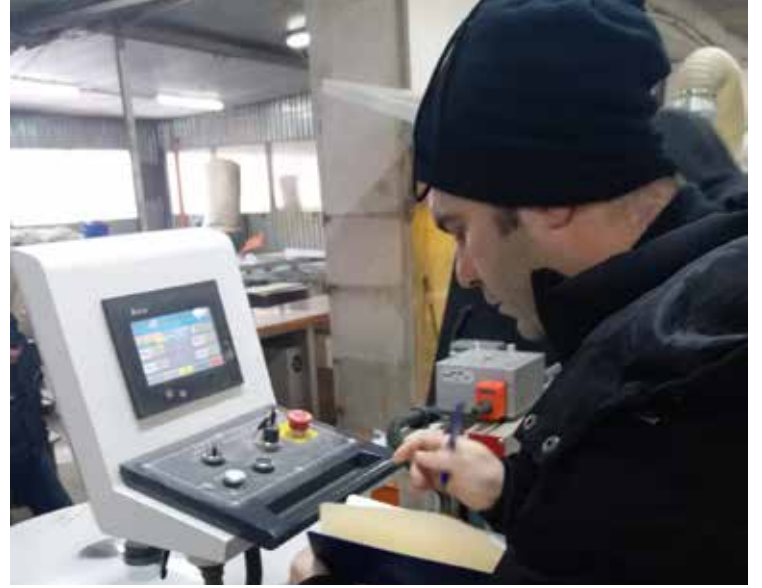
Son olarak Beta Kimya A.Ş.'ye iletmek istediğiniz, söylemek istediğiniz bir konu var mıdır?

Beta Kimya A.Ş. sektörü hızlı takip ediyor, gerek yeni ürün konusunda gerek fiyat politikasında çok hızlı ayak uyduruyor. Satış ve bayi ağı konusunda da her geçen gün daha istikrarlı ve güçlü hale geliyor.



RUSYA ZİYARETİ

Rusya bayimiz Dreviz'in Moskova'daki ofisi ve onun Krasnoyarsk şehrinde bulunan alt bayisi ve Mercury 444 marka hotmetlerimizi kullanmaya teşvik etmeye çalıştığımız Teknoservis isimli ebatlamacı ve profil üreticisi firma 11-14 Şubat tarihleri arasında ziyaret edildi. Gerçekleştirilen ziyaretler esnasında, tutkal, makine ve ısı ayarları gözlemlenmiş olup, gerekli yerlerde tutkalımıza uygun değerlere müdahale edilerek, optimum düzeyde verim alabilmeleri için gerekli bilgilendirmeler ve tüyolar müşterilerimize aktarıldı.



İRAN ZİYARETİ

İran'ın Tahran şehrinde, İran Ülke Müdürü'müz Aytaç İşcan'ın daha önceden görüşmelerini başlattığı Aria Choob firmasının membran tutkallarımız ile ilgilenmesi üzerine yeni üretim Apel Membran Pres Tutkalı numuneleri hazırlanarak firmanın belirlemiş olduğu bir alt yüklenici üretici firmaya müşteri ziyaretleri gerçekleştirildi. Tutkal uygulama şartları ve tüm makine ayarları kontrol edilerek İran'lı mobilya ustalarının tutkal kullanım uygulamaları gözlemlendi. Uygulama konusunda ve CNC ile işlenmiş ham MDF'lerde uygulamanın nasıl yapılması ve nelere dikkat edilmesi gerektiği bir kez daha kendilerine bildirildi.



CIVILCON 2019 ETKİNLİĞİ



Beta Kimya Ailesi olarak İstanbul Teknik Üniversitesi tarafından gerçekleştirilen CivilCon'19 etkinliğinde ürünlerimizle geleceğin inşaat mühendislerine destek olduk.

CIVILCON NEDİR?

İstanbul Teknik Üniversitesi, Mühendisliğe Hazırlık Kulübü tarafından geleneksel olarak gerçekleştirilen etkinliğin amacı; geleceğin inşaat mühendislerini çalışacakları iş sahalarıyla tanıştırmak, kendi alanlarında fikir sahibi olabilmelerini sağlamak, şirketleri sadece İTÜ öğrencileri ile değil, farklı üniversitelerden gelen öğrencilerle bir araya getirip öğrencilerin çevrelerini genişletebilecekleri bir platform oluşturmaktır.



STARWOOD YAPI MARKETLERİ BAYİ EĞİTİMLERİ



İstanbul İkitelli Keresteciler Sitesi'ndeki Starwood Yapı Marketleri merkez bayi personelleri ile başladığımız Beta Kimya ürünleri tanıtım ve bilgilendirme eğitimi kapsamında Starwood İstanbul, Bursa ve İnegöl Bayi personelleri ürünlerimiz hakkında bilgilendirildi. Beta Kimya ailesi olarak faaliyet gösterdiğimiz sektörler ve bu sektörlerle yönelik sahip olduğumuz ürünler hakkında genel bilgilendirmeler yapılarak yeni ürün lansmanları ile ailemize giren yeni ürünler ve bu ürünlerin kullanım alanları hakkında bilgiler aktarıldı. Müşterilerin talepleri doğrultusunda önerilecek ürün tercihinin yapılması noktasında; bayii personellerine sorulabilecek sorular ve cevapları üzerine bilgiler paylaşılarak ve varsa müşterilerimizin yaşadıkları sorunlar ve bu sorunların çözümü için izlenecek yol hakkında bilgiler verildi.

FUTBOL TURNUVASINDA İKİNCİ OLDUK



Gönüllülük esasına dayanarak Beyaz Yaka ve Mavi Yaka çalışanlarımızdan oluşan takımımız, Birlik Organize Sanayi Bölgesi'nde her yıl geleneksel olarak düzenlenen 3. Futbol Turnuvası'na katılarak zorlu mücadeleler de üstün başarı göstermiş, turnuvanın favori takımı haline gelerek dikkatleri üzerine çekmeyi başarmıştır. Takımımız, 15 takım arasından ilk 2 takım arasına girmeye hak kazanarak finale kadar yükselmiş ve Beta Kimya adını final coşkusu-na taşımıştır.

Büyük ve coşkulu bir izleyici kitlesi eşliğinde rakibi ile kıran kırana mücadele eden takımımız, maçın normal süresinde 4-4 beraberliği sağlayarak futbol turnuvasının final maçında, heyecanlı ve izlemesi keyifli bir performans sergilemiştir. Uzatmalarda rakibine 7 - 5 yenilerek 2.'lik ödülünü almaya hak kazanmıştır.

Takımımızın futbol turnuvasında göstermiş olduğu üstün performans, turnuva disiplini ve sporcu centilmenlik davranışları nedeniyle, Birlik Organize Sanayi Bölgesi Yönetimi'nin de takdir ve beğenisini kazanarak 2.'lik Kupası kazanmış ve her sporcumuz ayrı ayrı madalya ile onurlandırılmıştır. Turnuvaya katılan ve emeği geçen tüm çalışma arkadaşlarımızı tebrik ediyoruz!

KARİYER GÜNLERİ ETKİNLİĞİ



Ataşehir Nuri Cingilloğlu Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Kariyer Günleri etkinliği kapsamında, 10.05.2019 tarihinde İnsan Kaynakları Yöneticisi Onur ARIÇ ve Kalite Kontrol Uzmanı Cihan MENZİLCİ, Kimya bölümü öğrencilerine sunum gerçekleştirmişlerdir. Sn. ARIÇ ve Sn. MENZİLCİ konuşmalarında, şirketimizin ve ürünlerimizin tanıtımıyla beraber Kimya mezunlarının Beta Kimya A.Ş. ve iş dünyasındaki yerini, gelişen kimya teknolojisinin ihracattaki önemli katkılarını ve öğrencilerin okul yıllarından profesyonel iş hayatına geçişindeki kariyer adımlarından bahsetmişlerdir. Okul idaresi ve öğretmenler tarafından konuşmacılarımıza, Beta Kimya A.Ş.'ye ithafen teşekkür çiçeği takdim edilmiştir.

BETA KİMYA A.Ş. OLARAK YENİ ÜRÜNLERİMİZLE INTERZUM FUARI'NDAYDIK

BETA Kimya A.Ş. olarak dünyaca ünlü mobilya ve mobilya bileşenleri fuarı Interzum'da yeni ürünlerimizle boy gösterdik. 21-24 Mayıs 2019 tarihlerinde Almanya'nın Köln kentinde düzenlenen fuarda; mobilya, mobilya bileşenleri ve ağaç endüstrisine yönelik ürünlerimizle yer aldık.



İki yılda bir düzenli olarak katıldığı Interzum Fuarı'nda dünyanın önde gelen mobilya şirketleri, karar vericiler, distribütörler ve satın alma profesyonelleriyle bir araya gelen BETA Kimya A.Ş., bu yıl da Hall 10.1'de, H025 numaralı standta ziyaretçilerle buluştu.

Dünya genelinde 56 ülkeye ihracat yapan Beta Kimya A.Ş., Interzum 2019'da özellikle Batı Avrupa ve Amerika ülkelerine odaklanarak, he-

def pazarlarda yeni distribütörlük ve bayilik anlaşmalarına imza atmayı hedefliyor.

Toplam 7 ana kategoride 100'den fazla ürünle büyük bir ürün ailesine sahip olan Beta Kimya A.Ş. başta Almanya olmak üzere İngiltere, Fransa, Hollanda, ABD ve Avustralya ülkelerinin yanı sıra Kamerun ve Kongo gibi Orta Afrika ülkelerinden sektör profesyonellerine pek çok yeni ürününün yurtdışı lansmanını

Interzum'da gerçekleştirdi.

Tutkallar, yapıştırıcılar, silikonlar, temizleyici ve parlatici aerosollerin öne çıktığı fuarda, BETA Kimya A.Ş.'nin yeni ürünleri MS Polimer teknolojisine sahip hibrit yapıştırıcılar da APEL High Tack ve APEL Universal ilk kez Avrupa vitrinine çıktı. Yeni hızlı yapıştırıcılar MitreApel FLEX, BK855 ve BK355 ürünleri de sektör profesyonellerinin beğenisine sunuldu. **(Basın Bülteni'nden)**



AHŞAP VE HOBİ TUTKALI

APEL'DEN YENİ AHŞAP VE HOBİ TUTKALI

Kimya sektörünün öncü şirketlerinden BETA Kimya A.Ş., yeni nesil ürünleriyle 7'den 70'e herkesin hayatını kolaylaştırıyor. Kağıt, karton, ahşap ve kumaşla yapılan tüm model ve maketler için özel olarak geliştirilen APEL Ahşap ve Hobi Tutkalı, mükemmel tutunmanın yanı sıra çocuklara dahi güvenli ve pratik uygulama imkanı sunuyor.

Türkiye'nin en büyük yapıştırıcı ve tutkal üreticilerinden BETA Kimya A.Ş., hayatın her alanına dokunan inovatif ürünlerine bir yenisini daha ekledi. Çocuklardan yetişkin bireylere kadar herkesin rahatlıkla kullanabileceği yeni APEL Ahşap ve Hobi Tutkalı, model ve maket yapımında parlak fikirlerin gerçeğe dönüşmesini sağlıyor.

Su bazlı formülü ve formaldehit içermeyen yapısıyla insan sağlığına zarar vermeyen APEL Ahşap ve Hobi Tutkalı kağıttan kartona, kumaştan pürüzlü yüzeylere kadar tüm ahşap

maket ve model materyallerini hızla birbirine yapıştırıyor. Okul ödevleri, 'Kendin Yap' uygulamaları, ahşap ve karton maketler ile benzeri hobi projelerinde pratik şekilde kullanılabilen APEL Ahşap ve Hobi Tutkalı, suyla kolayca temizlenerek kalıntı bırakmıyor.

Pratik kapaklı 100 gr ambalajıyla herkesin yanında taşıyabildiği APEL Ahşap ve Hobi Tutkalı, uygulandığı bölgede hızla kuruyarak şeffaflaşıyor ve bu sayede maket parçalarında hiçbir iz bırakmıyor. APEL Ahşap ve Hobi Tutkalı, ideal formülü sayesinde ma-

ket ve modellerde kullanılan kağıt ve kumaş parçalarını ısılatmadığı için tüm deformeleri engelliyor.

İlk kez Interzum 2019'da tanıtıldı.

BETA Kimya A.Ş.'nin yeni ürünü APEL Ahşap ve Hobi Tutkalı, Türkiye'den önce ilk kez dünyaca ünlü mobilya ve mobilya bileşenleri fuarı Interzum'da görücüye çıktı. 21-24 Mayıs 2019 tarihlerinde Almanya'nın Köln kentinde düzenlenen Interzum 2019'da yer alan BETA Kimya A.Ş., APEL ve Mitre-APEL markalı tutkallar, yapıştırıcılar, silikonlar ile temizleyici ve parlaticı aerosol ürünlerini de sergiledi.

POLİÜRETAN SIVI ÇİVİ



ÜRÜN TANIMI

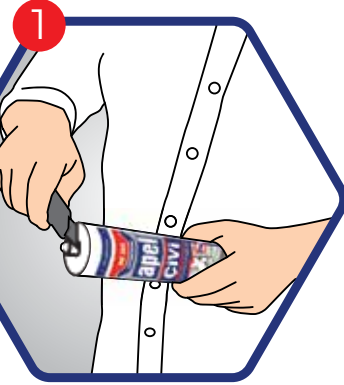
Tek komponentli, hızlı kürleşen, poliüretan esaslı bir yapıştırıcıdır. Yüksek yapışma gücü ve hızlı kürleşme özelliğini bir arada bulundurur. Nemle kürleşir. Yaygın tüm yapı malzemelerini yapıştırmak üzere kullanılır.

KULLANIM ALANI

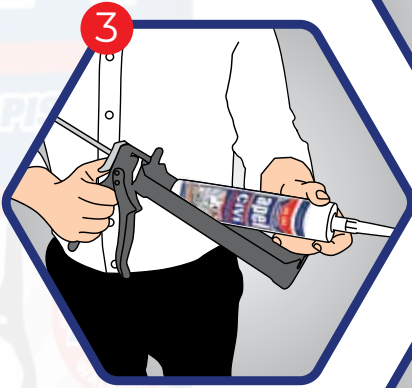
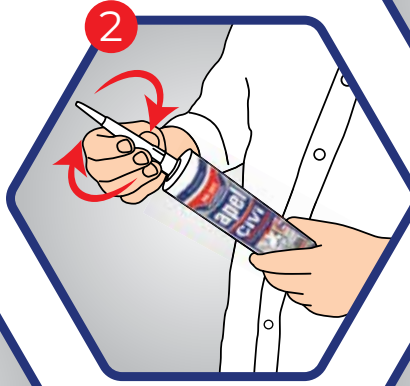
Uygulama yüzeyleri temiz ve kuru olmalıdır. Uygulama yüzeylerinin hafif nemlendirilmesi yapışma performansını arttıracaktır. Uygulama sıcaklığı +5°C ve +30°C arasında olması tavsiye edilir. Uygulamadan önce yüzeylerin hafifçe nemlendirilmesi yapışma performansını arttıracaktır.

Kalıcı ve güçlü bir yapışma istenen yapı ve tamirat işlemlerinde, gözenekli veya gözeneksiz yüzey yapıştırma işlemleri için uygundur. Ahşap, MDF, beton, metal, polistiren ve poliüretan köpük, mermer, granit, seramik gibi bir çok yapı malzemesini yapıştırmada kullanılabilir.

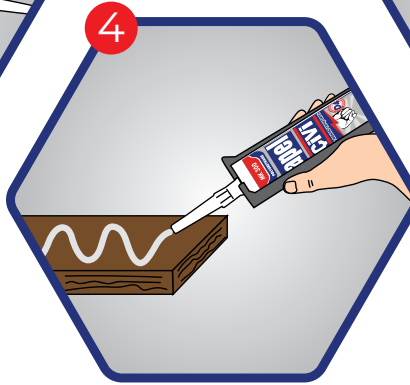
Tüpün ağzını kesiniz



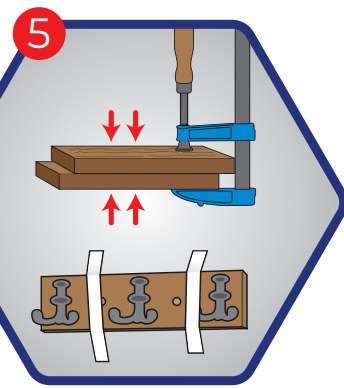
Ağızlığın ucunu kesiniz ve tüpe takınız



Apel Sıvı Çivi'yi tabancaya yerleştiriniz



Uygulama yapılacak yüzeylerden birine şerit veya zigzag halinde uygulanmalıdır.



Yüzeyler bir araya getirildikten sonra 15-20 dk boyunca yüzeyler preslenmelidir.

TURQUALITY® Yönetici Geliştirme Programı'ndan İlk Mezunlarımızı Verdik



Türkiye'nin ve dünyanın ilk devlet destekli markalaşma programı olan TURQUALITY® kapsamında firmamız, geçtiğimiz aylarda yurtdışı pazarlarda markalaşma çalışmaları için destek almaya hak kazanmıştır.

TURQUALITY® sadece bir marka destek programı değildir.

Bu programın odağında, klasik ihracat desteklerinden farklı olarak salt ihracatı artırmak yerine firmaların markalaşma hedeflerine katkıda bulunmak yer alıyor. Program hedefleri içerisinde destek kapsamındaki marka bilinci ve farkındalığı yaratacak firmaların orta ve üst düzey yöneticileri arasında ortak bir yönetim lisanının oluşturulması, firmalarının pazar bilgisi dahilinde aksiyon olarak projeleri hayata geçirecek takımların kurulmasına katkı sağlanması ve TURQUALITY® marka destek platformu için ihtiyaç duyulan sinerjinin yaratılması, katılımcılara iş süreçlerinde uygulayabilecekleri bilgi ve becerileri kazandırılması, katılımcılar ve firmalar arası iletişim olanakları yaratmak ve ileriye dönük işbirlikleri için ortam hazırlanması ve destek kapsamındaki firmaların yurtdışındaki imajının oluşturulması ve tanıtım faaliyetlerinde bulunulması yer almaktadır.

TURQUALITY® Yönetici Geliştirme Programı, Koç ve Sabancı Üniversitelerinin ortaklaşa çalışmasının ürünü olarak eş zamanlı olarak 5 Mayıs 2006 tarihinde hayata geçmiştir. 2014-2015'teki 12. TURQUALITY® Yönetici Geliştirme Programı itibarıyla Bilkent ve İstanbul Üniversitelerinin

de katılımıyla Program, Türkiye'deki 4 yetkili üniversite tarafından yürütülmektedir.

TURQUALITY® Yönetici Geliştirme Programları üniversitelerin Yönetici Geliştirme Merkezleri tarafından ortak olarak yürütülmektedir. Eğitim müfredatı üniversitelerin bünyesindeki Yöneticiler İçin İşletme Yüksek Lisans Programı (Executive MBA) baz alınarak ve TURQUALITY® Programı'nın ihtiyaçları doğrultusunda tasarlanmıştır. Tedarik Zinciri Yönetimi, Global Pazarlama Yönetimi, Organizasyonlarda Davranış ve

İK Yönetimi, Makroekonomi, Operasyon ve Süreç Yönetimi, Bigdata vs. gibi birçok farklı alanda, birçok farklı derslerin okutulduğu bir programdır.

Bu bağlamda şirketimiz yöneticilerinden Soner Özbuğa ve Başak Boyoğlu Koç Üniversitesi'nde gerçekleştirilen ve 22 hafta süren eğitim programına dahil olmuş ve Mayıs 2019 itibarı ile mezun olma hakkını kazanmışlardır. Eğitimlerin kendileri ve şirketimiz için hayırlı olmasını temenni eder, ekip arkadaşlarımıza hayatlarında başarılar dileriz.





Antik çağlarda Truva ve yöresi yalnızca "tahta at" hikayesi ile değil granit taş ocaklarıyla da ünlüydü. Buralarda yapılan sütun ve döşeme taşları antik dünyanın birçok yapısında kullanılmıştır. Bugün Ezine yakınındaki Koçali ve Kızılköçü köylerini ziyaret ederseniz bu taş ocaklarının izlerini, binlerce yıl önce yapılmış ve terk edilmiş olan muhteşem sütunları görebilirsiniz. Benim en çok beğendiğim ve hayal gücümü çalıştıran şey ise yine o civardaki Kemallı köyü yakınındaki antik yolun kenarına terk edilmiş altmış ton ağırlığındaki devasa granit sütundur. Neden orada olduğunu kimse bilmiyor! Sizler bu yazdıklarımın atık yönetimiyle ne ilgisi var diye sormadan önce cevaplayayım; birkaç gün önce o sütunu ararken yanından geçtiğimiz bir zeytinliğin içine rastgele atılmış plastik zehirli tarım ilaçları şişelerinin yarattığı korkunç manzarayı unutamıyorum.

Bugün sorumsuz ve disiplinsiz kimseler nedeniyle birçok atık maddenin etkin bir biçimde yönetilemiyor olması yalnızca ülkemizin değil bütün insanlığın devasa bir sorunudur. Avrupa Topluluğu'nun geçtiğimiz günlerde yayınlanan istatistiklerine göre ¹ 2016 sonu itibarıyla topluluk ülkelerinin toplam

ATIK YÖNETİMİ ÜZERİNE DÜŞÜNCELER

tehlikeli atık arzı 100.7 milyon ton olup bu miktar Türkiye için 5.5 milyon tondur. EU içinde bu rakamın 27 milyon tonu kimyasal ve tıbbi atıklardan oluşuyordu Türkiye toplamı ise 624 bin tondur. Görülüyor ki artık atık yönetimi için etkili ve katı tedbirler alınması zamanı gelmiştir. Hepimiz, hepimizin sağlığını ilgilendiren bu konuda elimizden gelen her şeyi gönüllü olarak yapmalı ve çözümü yalnızca devletten beklememeliyiz. Bizden sonraki kuşaklara temiz ve kirlenmemiş bir ortam bırakmak zorundayız. Bu aynı zamanda kendimize ve bütün insanlığa karşı sorumluluğumuzdur. Gördüğüm kullanılmış tarım ilacı şişeleri yağmurla birlikte oluşacak derelerle yakındaki Ege denizine ulaşacak ve yalnızca plastik oldukları için değil saçtıkları zehir kalıntıları bakımından da belki de yüzyıllar boyunca sürececek bir zarara neden olacaklardır.

Aslında halkımız çevre sağlığının önemini kavramış durumdadır. Plastik alışveriş poşetlerine ücret uygulanmaya başlanması birçok bilinçli tüketiciyi file veya bez torba kullanmaya sevk etmiştir. Diğer taraftan Beta Kimya A.Ş. gibi yüksek sorumluluk sahibi kurumlar kimyasal atıklar için profesyonel şirketlerin hizmetlerinden yararlanmaktadır. Bütün çalışanlarımız bu konuda aydınlatıcı eğitimler almaktadır. Fakat hangi açıdan bakılırsa bakılsın son kullanıcı yeterince bilinçlendirilmediği sürece çevre kirliliğinin giderilmesi mümkün olmayacaktır.

Yukarıda poşet için verdiğim örnekten yola çıkarak tarım ilaçları için uygulamada hiç zor olmayacak tedbirler devreye alınabilir:

- Tarım ilacı şişeleri ve kaplarına depozito uygulanabilir. Kullandıktan sonra boş kabın iadesi halinde örneğin tanesine 5 TL depozito iadesi yapılabilir.
- Bunların üzerine veya yerine göre ambalajına aynı sigara paketlerinde olduğu gibi çarpıcı slogan ve resimler konulabilir.
- Geri dönüşüm için tüketiciye yardım etmeyen ve yol göstermeyen üreticilere yaptırım uygulanabilir.
- Valilikler ve belediyeler, ilkbaharda zararlı atıklar konusunda toplum bilincinin uyandırılması, bunların toplanması veya güvenle depolanması için kampanyalar düzenleyebilir. Bu kampanyalarda etkili bir atık yönetimi ile:

- Sağlık sorunlarının önleneceği
- Temiz bir yaşam ortamının sağlanabileceği
- Para ve zamandan tasarruf edilebileceği
- Doğanın korunacağı işlenebilir.

Temel fikir Tabiat Ana'ya sahip çıkmak ve ona zarar vermemektir. Bu satırları yazarken bulunduğum köydeki insanların sıkıntısı zamansız ve gereğinden fazla oranda kullanılan tarım ilaçlarının arıları yok ettiği yönünde. Arılar olmazsa bu yıl meyve üretiminin düşeceğinden endişe ediyorlar. Kısacası, insanlığı Tabiat Ana değil insanlar yok ediyor, tedbiri de insanlar almamalıdır.

¹ Kaynak: EUROSTAT İstatistiksel Veri Tabanı (env_wasgt), 8 Mayıs 2019

Turhan Turgut
Danışman ve Yönetim Kurulu Üyesi

Yarınlarımızın mimarı çocuklarımızın
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nı
hep birlikte coşkuyla kutladık.



#iyikiBETAlıyım

YENİ ÜRÜNLERİMİZİ AVRASYA PENCERE FUARI'NDA SERGİLEDİK

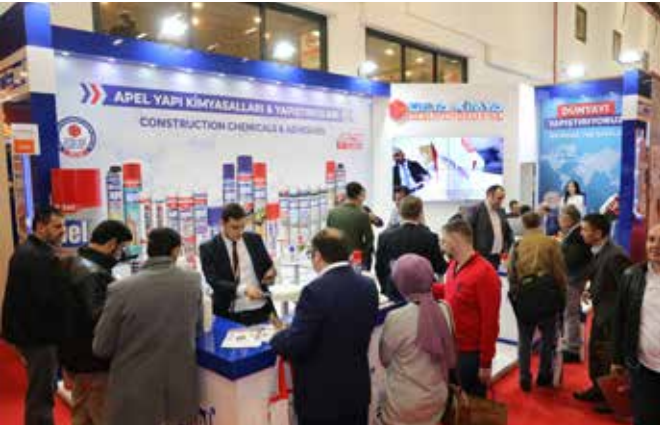
BETA Kimya A.Ş. olarak 6-9 Mart 2019 tarihlerinde Avrasya Bölgesi'nin pencere, cephe sistemleri, cam ve kapı alanlarındaki lider fuarlarından Avrasya Pencere 2019'da inovatif ürünlerimizle boy gösterdik. APEL PF 370 Kapı & Pencere Köpüğü ve APEL High Tack'ın yanı sıra yeni ürünler MitreApel FLEX, MitreApel BK355 ve BK855 de Avrasya Pencere 2019'da sektör profesyonellerinin beğenisini topladı.



Türkiye'nin en büyük yapıştırıcı ve tutkal üreticilerinden BETA Kimya A.Ş., pencere, kapı ve cephe sistemlerine hitap eden en yeni ürünlerini Avrasya Pencere 2019'da tanıttı. 6-9 Mart 2019 tarihlerinde Tüyap - İstanbul Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşen fuarda, kapı & pencere

köpükleri, MS teknolojisine sahip hibrit yapıştırıcılar, silikonlar, mastikler ve özel yapıştırıcı ürünlerini tanıtan BETA Kimya A.Ş., akılcı çözümleriyle büyük ilgi gördü. Fuar boyunca kapı, pencere, cam ve cephe sistemlerine dair akılcı fikirler sunan pratik uygulama detay-

larının da sergilendiği BETA Kimya A.Ş. standında, Mercury Poliüretan Sıvı Çivi ile yeni ve inovatif ürünler; MitreApel FLEX, MitreApel BK355 ve BK855 de sektör profesyonelleri tarafından büyük ilgi gördü. **(Basın Bülteni'nden)**





Günümüz iş dünyası, sanayi toplumundan hızlı bir şekilde bilgi toplumuna geçerken üretici odaklı sanayileşme yerini tüketici odaklı işletmelere bırakıyor. Bu süreçte tedarik zincirinin önemi her geçen gün artmaktadır. Beta Kimya olarak da farklı ve çeşitli pazarlarda, farklı ve değişken müşteri isteklerine hızlı ve kaliteli cevap verebilmek adına son yıllarda tedarik zinciri bölümü içerisinde stratejik yapılanmalara gittik. Bu yapılanmanın bir parçası olarak satın alma ve planlama bölümü olarak önceliğimizi tedarikçilerimiz de dahil olmak üzere bütün paydaşlarımızla yeni teknolojilerin de yardımıyla koordineli bir şekilde çalışarak müşterilerimize en hızlı sürede en kaliteli ürünü sağlamak olarak belirledik.

Yıllar boyunca satın alma birimlerinin öncelikleri alınan her ürünün en ucuzunun temin edilmesi olmuştur. Bu şekilde firmaların kar oranlarının arttırılacağı düşünülmüştür. Yani satın alma fonksiyonlarında temel odak fiyat olmuştur. Bu yöntemler zamanla yerlerini modern satın alma stratejilerine bırakmaktadır. Beta Kimya olarak biz de sadece fiyat odaklı çalışmanın doğru olmadığı inancındayız, bu sebepten dolayı birçok firma ile çalışmak yerine; daha az tedarikçi ile birlikte kazan kazan stratejisi ile

YENİ NESİL YÖNETİM ANLAYIŞIYLA TÜM PAYDAŞLAR KAZANACAK

pazar dinamiklerini de göz önüne alıp şirketimiz için sürekli iyileştirmeler yapmayı hedefliyoruz çünkü şirket çalışanları ve müşterilerimizin olduğu gibi tedarikçilerimizin de mükemmel bir inovasyon ve geribildirim kaynağı olduğunu biliyoruz. Bunu da tüm paydaşların kazanacağı bir iş modeline çevirmek için uğraşyoruz.

Yeni iş modelimizde tedarikçi yönetimi için tedarikçi performans ölçüm ve değerlendirmesi son derece önemli bir yer almaktadır. Bu sistemin kurumsallaşma yolunda mutlaka kurulması ve etkin bir şekilde işletilmesi gereken bir zorunluluk haline gelmiştir. Bunun için fiyat, kalite, tedarikçi çalışanına kolay ulaşabilme, siparişi verilen malzemelerin zamanında ve istenen miktarlarda sevk edilmesi gibi tedarikçi performans göstergeleri belirlenmeli, periyotlar halinde ölçümlenip raporlanmalıdır. Biz de 2018 yılında tedarikçi değerlendirme için ERP sistemi üstünde firmaların kalite, fiyat ve teslimat sürelerini esas alan ölçüm sistemini tasarlayıp devreye aldık. Puanlama sonucu düşük çıkan tedarikçilerimizi iyileştirmek için kalite birimimizin de desteği ile saha denetlemelerini başlattık.

Planlama birimi de günümüzün rekabetçi koşullarına ayak uydurmak, özellikle şirket verimliliğinin ve müşteri memnuniyet seviyesini arttırmak için hayli kritik rol oynamaktadır. Üretim planı kısaca işletmelerin elinde bulundurduğu makine ve insan gücü kaynaklarını, sınırlı bulunan ham maddeyi kullanarak istenilen kalitede, talep edilen zamanda, en düşük bütçe ile en yüksek karlılıkla üreterek bir araya getirmesini sağlar.

Planlamanın işletmeler için öne-

mini Napoleon Hill'in aşağıdaki sözü ile özetleyebiliriz.

“Zaman tasarrufu yapmanın en iyi yollarından biri, önceden düşünmek ve plan yapmaktır. Beş dakikalık düşünme, genelde bir saatlik iş tasarrufu sağlar.”

Burada malzeme ve bilgi akışlarının ne derece etkin ve doğru şekilde kurgulandığı ve gerçekleştirildiği, planlama biriminin başarısının temel göstergelerindendir. Tedarik zinciri üyeleri arasında ve her bir üyenin kendi bünyesindeki tüm yönetim ve planlama süreçleri ile operasyonel işleyişlerin yapılandırılması, işletilmesi, kontrolü ve izlenmesi bu kapsamda önemle ele alınmalıdır.

Şirketimizin yeni yapılanması ile birlikte planlama müdürlüğü oluşturulmuştur ve bu bağlamda da temel amacımız şirket verimliliğinin artırılmasının yanı sıra, müşteri hizmet kalitesinin arttırılmasıdır. Buna ulaşmak için insan, teknoloji ve prosesleri eş uyumlu hale getirerek, bilginin tüm paydaşlara en hızlı şekilde ulaştırılması ile hızlı kararlar verilmesini sağlamak, bu sayede pazar değişikliklerine karşı şirketimizi her geçen gün daha çevik hale gelmeyi hedeflemekteyiz. Yeni yapılanmamızın meyvelerini 2018 senesinin ikinci yarısından itibaren hem stok seviyelerimizin düşürülmesi hem de sipariş karşılama sürelerimizin düşürülmesinde ciddi iyileştirmeler sağlayarak toplamaya başladık. Ama daha gidecek çok yolumuz olduğu bilinci ile de bölümümüzde sürekli iyileştirme kültürünü devam ettireceğiz.

Kadir Koray Yeni

Üretim Planlama ve
Lojistik Müdürü



Ülkemiz ve dünya genelinde 2018 yılında başlayan ekonomik sıkıntılar ve daralma 2019 yılı ilk çeyreğinde de devam etmiştir. İnşaat sektöründe yaşanan daralma ve faaliyet gösterdiğimiz diğer sektörlerde rekabetin yüksek olması nedeniyle ürün karlılıkları eski yıllarda gerçekleştirilen oranların gerisinde kalmıştır. Her dönem önemli olan ürün maliyetleri bu dönemde eskisinden çok daha önemli hale gelmiştir.

İşte böyle bir ortamda şirketimizin karlılığını koruyabilmesi için tüm departmanların her zamankinden daha verimli çalışmasına ihtiyaç duyulmaktadır. Bu noktada Tedarik Zinciri organizasyonu tüm organları ile satış bölümüne yüksek kalitede ürün ve hizmet sağlayarak destek olmak ve şirketimize katkı sağlamak için çalışmaktadır.

Beta Kimya, 2017 yılında başlayan ve 2018 yılı başında tamamladığı reorganizasyon ile kurumsallaşma çalışmalarında da büyük yol almıştır. 2018 yılına, her biri konusunda uzman ve tecrübeli ekip üyelerinden oluşan çok güçlü bir Tedarik Zinciri ekibi ile başladık. Tedarikçi-den satın alma ile başlayıp müşteriye sevkiyat ile sonlanan Tedarik Zinciri süreci KPI'ları açısından 2018 başarılı bir yıl oldu. 2019 yılında da

STRATEJİK HEDEFLİ YATIRIMLAR VERİMLİLİĞİ DE ARTIRIYOR

hedeflerimize ulaştığımız başarılı bir yıl olmasını bekliyoruz.

2019 yılı satış hedeflerinin, özellikle de ihracatta hedeflenen agresif artışın gerçekleştirilmesinde en büyük destekçi şüphesiz tedarik zinciri olacaktır. Bir organizasyonun başarılı olabilmesi için tüm organlarının kusursuz çalışması ve birbirlerini desteklemesi gerekir. Biz de şirketimizin yıllık satış hedeflerine ve kurumsal hedeflerine ulaşması için üzerimize düşen görevi eksiksiz yerine getirmeye çalışıyoruz. 2018 yılı ortasında Ar-Ge ekibimizi güçlendirerek Ar-Ge Merkezi olduk. Ar-Ge'de ürün tasarımından başlayıp ürünün müşteriye sevkiyatına kadar geçen tüm süreçlerin verimliliğini arttırmak için çalışmalar yapıyoruz.

Rekabetin çok yüksek olduğu günümüzde üretim yapan firmaların karlılığını arttıramasa bile en azından korumak için öncelikli yapılması gereken girdi maliyetlerini düşürmek ve verimliliğini arttırmaktır. Fabrikalarımızdaki lojistik ve üretim faaliyetlerinde verimliliği artırma çalışmaları kendi içinde devam ederken lokasyonların uzaklıklarından kaynaklı verimsizlikleri minimuma indirmek için fabrikaları bir araya toplayacak yeni

fabrika yatırım kararı alınmıştır. Gebkim Organize Sanayi Bölgesi içinde yer alan 50 bin m² arsa üzerine son teknolojilerin imkanlarından faydalanılarak kurulacak yeni fabrikamız firmamızın geleceğe yönelik planlarına ulaşması için en önemli adım olacaktır.

Yeni fabrika yatırımı ile ürün portföyümüzde yer almayan yeni ürünleri üretebileceğimiz gibi mevcut ürünlerimizi de daha verimli üretme imkanı bulacağız. Endüstri 4.0 uygulamalarını kullanabileceğimiz altyapı ve makine ekipmanlar ile enerji tüketiminin minimuma düşürüldüğü, kişi başı üretim miktarının maksimum düzeye çıkartıldığı, firmamız ve ülkemiz için katma değeri yüksek olan ürünlerin üretimini planlıyoruz.

Yüzde yüz yerli sermaye ile kurulan firmamızın birçok ürün grubunda öncülük eden, global bir firma olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz. Güçlü kadrolarımız, kurumsal yapımız ve Yönetim Kurulumuzun desteğiyle yapılacak yeni yatırımlar ile geleceğe umutla bakıyoruz.

Sadettin Ay

Fabrikalar ve Tedarik Zinciri Direktörü



iyiki Be

Çünkü
işimizde
üretmek
var.

Çünkü biz sevgiyle
üretiyor, emekle
büyüyoruz.

Çünkü biz
başarıyı
paylaşıyoruz.



Çünkü aklın ve azmin gücüyle hedeflerimize yürüyoruz.



Çünkü ülkemizi seviyor,
ürünlerimizi dünyaya
taşıyoruz.

#iyikiBETAlıyız

eta'luyuz!



Çünkü
biz büyük
bir aileyiz.

Çünkü biz daha iyisini
yapmak için hep çabalıyoruz.

Çünkü hayallerimizin
peşinden koşuyor,
fikirlerimizle değer
yaratıyoruz.



AVRASYA PENCERE FUARI 2019

06 / 09 Mart 2019



06-09 Mart 2019 tarihleri arasında TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezinde düzenlenen, Avrasya Pencere Fuarı'nda standımızı açtık. Yoğun bir ilgiyle karşılaştığımız fuarda, ürün tanıtımları yaptık ve yeni pazarlar bulmak adına güzel adımlar attık.

BATIMATEC FUARI - Cezayir

24 / 28 Mart 2019

24-28 Mart 2019 tarihleri arasında, Cezayir'in Alger şehrinde düzenlenen BATIMATEC Fuarı'nda standımıza yoğun bir ilgi vardı. Fuarda ürün tanıtımları yaptık ve yeni pazarlar bulmak adına verimli görüşmeler sağladık.



INTERZUM 2019 - Almanya / Köln

21 / 24 Mayıs 2019



Dünyanın bir çok yerinden yoğun ilgi gören ve Avrupa'nın en önemli fuarlarından biri olan Interzum'da standımızla yer aldık. 21-24 Mayıs 2019 tarihleri arasında Almanya'nın Köln şehrinde katılım sağladığımız fuar oldukça başarılı geçti. Çeşitli ülkelerden sektörümüz için önemi büyük uluslararası ziyaretçilerimizi ağırladık.



GÜÇ ŞİMDİ DAHA ESNEK



Çok Hızlı Kürleşme
Arttırılmış Darbe ve Şok Dayanımı
Mükemmel Tutuculuk ve Yapışma Mukavemeti
Kolay Uygulanabilirlik

FARKLI YÜZÜ TANIDIK GÜCÜYLE

YAKINDA

Tüm Raflarda!

